



<https://latribunelibre.com/emploi/business-development-manager-f-h-4>

BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER F/H

Description

ADVEEZ, entreprise spécialisée dans le développement de systèmes embarqués connectés (IoT) destinés à la sécurité des biens et des personnes dans les secteurs industriels, recrute dans le cadre d'un remplacement, un ou une **BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER** en CDI, poste basé à Colomiers (31).

Sous la responsabilité de la Directrice Commerciale et Marketing, vous aurez comme principaux objectifs :

- Identifier et signer des affaires dans le secteur aéroportuaire
- Établir et développer le réseau de contacts sur la zone Europe ou auprès du portefeuille de clients / prospects / produit qui vous sera confié
- Identifier et répondre aux RFI/RFP sur lesquels ADVEEZ peut se positionner
- Participer aux événements promotionnels (salons professionnels, etc.) et organiser des visites commerciales régulières seul ou avec l'équipe technique
- Collaborer avec les équipes marketing, produit et support
- Maintenir et communiquer un pipeline solide permettant de dépasser les objectifs de chiffre d'affaires

Organisme employeur

ADVEEZ

Type de poste

Temps plein

Secteur

FABRICATION D'ÉQUIPEMENTS DE COMMUNICATION

Lieu du poste

31149, COLOMIERS, COLOMIERS, France

Date de publication

2 octobre 2024 à 21:02

Valide jusqu'au

01.11.2024

Qualifications

COMPETENCES / SAVOIR-ETRE

- Intérêt pour la commercialisation de solutions techniques (curiosité naturelle)
- Maîtrise du PackOffice
- Etat d'esprit orienté client, mais également représentant et défenseur de la marque et des équipes ADVEEZ
- Qualités relationnelles : aisance dans la communication à l'oral et à l'écrit et capacité à travailler en équipe
- Autonomie / rigueur
- Langues : Français, Anglais indispensable (oral et écrit) et idéalement 3ème langue (Espagnol, Arabe ou Chinois)
- Disponibilité pour voyager : 25% du temps (environ 1 semaine par mois)

FORMATION ET EXPERIENCESREQUISES

- Expérience significative de 3 ans minimum dans un environnement

international avec cycles de vente moyens- longs et idéalement dans le secteur aéroportuaire

REMUNERATION

- Rémunération fixe envisagée : 40 – 50K €
- Commissions sur les ventes
- Prime d'intéressement
- Carte ticket restaurant
- 2 jours de télétravail par semaine