



<https://latribunelibre.com/emploi/business-development-manager-f-h-4>

## BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER F/H

### Description

ADVEEZ, entreprise spécialisée dans le développement de systèmes embarqués connectés (IoT) destinés à la sécurité des biens et des personnes dans les secteurs industriels, recrute dans le cadre d'un remplacement, un ou une **BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER** en CDI, poste basé à Colomiers (31).

Sous la responsabilité de la Directrice Commerciale et Marketing, vous aurez comme principaux objectifs :

- Identifier et signer des affaires dans le secteur aéroportuaire
- Établir et développer le réseau de contacts sur la zone Europe ou auprès du portefeuille de clients / prospects / produit qui vous sera confié
- Identifier et répondre aux RFI/RFP sur lesquels ADVEEZ peut se positionner
- Participer aux événements promotionnels (salons professionnels, etc.) et organiser des visites commerciales régulières seul ou avec l'équipe technique
- Collaborer avec les équipes marketing, produit et support
- Maintenir et communiquer un pipeline solide permettant de dépasser les objectifs de chiffre d'affaires

### Qualifications

#### COMPETENCES / SAVOIR-ETRE

- Intérêt pour la commercialisation de solutions techniques (curiosité naturelle)
- Maîtrise du PackOffice
- Etat d'esprit orienté client, mais également représentant et défenseur de la marque et des équipes ADVEEZ
- Qualités relationnelles : aisance dans la communication à l'oral et à l'écrit et capacité à travailler en équipe
- Autonomie / rigueur
- Langues : Français, Anglais indispensable (oral et écrit) et idéalement 3ème langue (Espagnol, Arabe ou Chinois)
- Disponibilité pour voyager : 25% du temps (environ 1 semaine par mois)

#### FORMATION ET EXPERIENCESREQUISES

- Expérience significative de 3 ans minimum dans un environnement

**Organisme employeur**  
ADVEEZ

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
FABRICATION D'ÉQUIPEMENTS  
DE COMMUNICATION

**Lieu du poste**  
31149, COLOMIERS,  
COLOMIERS, France

**Date de publication**  
2 octobre 2024 à 21:02

**Valide jusqu'au**  
01.11.2024

international avec cycles de vente moyens-longs et idéalement dans le secteur aéroportuaire

## **REMUNERATION**

- Rémunération fixe envisagée : 40 – 50K €
- Commissions sur les ventes
- Prime d'intéressement
- Carte ticket restaurant
- 2 jours de télétravail par semaine