



<https://latribunelibre.com/emploi/business-development-manager-responsable-du-developpement-commercial-f-h>

Business development manager (Responsable du développement commercial) F/H

Description

Umbrella recherche pour son partenaire, groupe industriel agroalimentaire, un(e) Business Development Manager H/F.

Vos missions :

Rattaché(e) à la Direction Commerciale Europe, vous aurez pour mission de développer et de renforcer les relations commerciales en France et en Europe du Sud sur les canaux Foodservice et B2B. Vous travaillerez à la fois sur le développement des comptes existants et sur l'acquisition de nouveaux clients.

Vos principales responsabilités :

- Définir et mettre en œuvre une stratégie de développement commercial.
- Réaliser une veille concurrentielle et analyser le marché pour identifier de nouvelles opportunités.
- Prospecter, négocier et conclure des contrats.
- Gérer et développer les comptes existants en veillant à l'atteinte des objectifs de chiffre d'affaires, de volume et de rentabilité.
- Assurer la satisfaction client et le suivi des projets, de la contractualisation à la mise en œuvre.
- Représenter l'entreprise lors d'événements et salons professionnels.

Qualifications

Profil recherché :

- Formation supérieure (bac+3/5) en commerce ou équivalent.
- Expérience confirmée en gestion de comptes et en développement commercial B2B, idéalement dans le secteur agroalimentaire (produits frais ou surgelés).
- Bonne connaissance des marchés Foodservice & B2B européens.
- Anglais courant indispensable (écrit et oral).
- Excellentes compétences en négociation et communication.
- Maîtrise de Microsoft Office.
- Mobilité : déplacements réguliers à prévoir en France et en Europe du Sud.
- Voiture de fonction

Qualités attendues

Organisme employeur

Umbrella

Type de poste

Temps plein

Secteur

FABRICATION D'AUTRES
PRODUITS ALIMENTAIRES
N.C.A.

Lieu du poste

62498, LENS, LENS, France

Salaire de base

45000 € - **Salaire de base**
65000 €

Date de publication

23 octobre 2025 à 11:05

Valide jusqu'au

22.11.2025

Proactivité, curiosité et persévérance.

Esprit d'équipe et aptitude à collaborer en transversal.

Force de conviction et sens du relationnel.

Poste basé en région Poste basé en région lensoise – déplacements fréquents France et Europe.