



<https://latribunelibre.com/emploi/business-development-manager-responsable-du-developpement-commercial-f-h>

Business development manager (Responsable du développement commercial) F/H

Description

Umbrella recherche pour son partenaire, groupe industriel agroalimentaire, un(e) Business Development Manager H/F.

Vos missions :

Rattaché(e) à la Direction Commerciale Europe, vous aurez pour mission de développer et de renforcer les relations commerciales en France et en Europe du Sud sur les canaux Foodservice et B2B. Vous travaillerez à la fois sur le développement des comptes existants et sur l'acquisition de nouveaux clients.

Vos principales responsabilités :

- Définir et mettre en œuvre une stratégie de développement commercial.
- Réaliser une veille concurrentielle et analyser le marché pour identifier de nouvelles opportunités.
- Prospective, négocier et conclure des contrats.
- Gérer et développer les comptes existants en veillant à l'atteinte des objectifs de chiffre d'affaires, de volume et de rentabilité.
- Assurer la satisfaction client et le suivi des projets, de la contractualisation à la mise en œuvre.
- Représenter l'entreprise lors d'événements et salons professionnels.

Organisme employeur

Umbrella

Type de poste

Temps plein

Secteur

FABRICATION	D'AUTRES
PRODUITS	ALIMENTAIRES
N.C.A.	

Lieu du poste

62498, LENS, LENS, France

Salaire de base

45000 € - **Salaire de base**
65000 €

Date de publication

23 octobre 2025 à 11:05

Valide jusqu'au

22.11.2025

Qualifications

Profil recherché :

- Formation supérieure (bac+3/5) en commerce ou équivalent.
- Expérience confirmée en gestion de comptes et en développement commercial B2B, idéalement dans le secteur agroalimentaire (produits frais ou surgelés).
- Bonne connaissance des marchés Foodservice & B2B européens.
- Anglais courant indispensable (écrit et oral).
- Excellentes compétences en négociation et communication.
- Maîtrise de Microsoft Office.
- Mobilité : déplacements réguliers à prévoir en France et en Europe du Sud.
- Voiture de fonction

Qualités attendues

Proactivité, curiosité et persévérance.

Esprit d'équipe et aptitude à collaborer en transversal.

Force de conviction et sens du relationnel.

Poste basé en région Poste basé en région lensoise – déplacements fréquents France et Europe.