



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developper-agence-plv-pos-f-h>

Business Developer Agence PLV/POS F/H

Description

En tant que Business Developer Agence PLV/POS , rattaché(e) au **Sales Director à Paris**, vous jouerez un rôle clé dans la croissance de l'entreprise. Vos missions incluent :

- **Prospection active** : identifier et cibler de nouveaux clients, organiser des rendez-vous, présenter les offres et négocier les contrats.
- **Développement commercial** : construire et enrichir un portefeuille clients, détecter des opportunités et assurer un suivi régulier.
- **Analyse marché** : surveiller les tendances, identifier les leviers de croissance et proposer des actions stratégiques.
- **Collaboration interne** : travailler avec les équipes marketing, produit et support pour garantir la cohérence des offres et la satisfaction client.
- **Reporting** : suivre les KPIs, mettre à jour le CRM et rendre compte des résultats auprès de la direction. Des déplacements ponctuels en France et en Europe peuvent être nécessaires pour rencontrer les prospects et participer à des événements professionnels.

Salaire attractif, primes, mutuelle, télétravail

Qualifications

Le candidat idéal pour le poste de Business Developer Agence PLV/POS Paris possède une formation commerciale (Bac+2 minimum) et une expérience en prospection et développement B2B. Vous êtes orienté(e) résultats, doté(e) d'un excellent sens relationnel et à l'aise dans la négociation multi-interlocuteurs. Une bonne maîtrise des outils CRM et des techniques de vente est indispensable. La pratique de l'anglais est un plus. Dynamisme, autonomie et esprit entrepreneurial sont essentiels pour réussir dans ce rôle.

Organisme employeur

MICHAEL PAGE INTERNATIONAL
FRANCE

Type de poste

Temps plein

Secteur

AUTRES ACTIVITÉS DE
TÉLÉCOMMUNICATION

Lieu du poste

75101, PARIS 01, PARIS, France

Salaire de base

45000 € - **Salaire de base**
50000 €

Date de publication

4 janvier 2026 à 08:03

Valide jusqu'au

03.02.2026