



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developper-agritourisme-f-h>

Business developper agritourisme F/H

Description

Responsabilités

- **Gestion clientèle B2B** – développement et suivi des ventes du Guide aux revendeurs en France et export (30% du CA) : 140 concessionnaires, distributeurs camping-cars, magasins d'accessoires, homologues étrangers...-Prospection-recherche de nouveaux revendeurs-Gestion des commandes, factures et règlements- Développement des partenariats commerciaux avec les réseaux de distributeurs
- **Commercialisation des espaces publicitaires print et numérique** (App et site web)
- **Suivi clientèle B2C** camping-caristes en renfort de l'équipe actuelle : traitement des commandes, réponses aux emails
- **Suivi accueillants vignerons et fermiers** : validation des demandes, suivi qualité, contribution à l'édition du Guide annuel (contenu éditorial, rédaction...)
- **Suivi et harmonisation des process gestion clientèle**

Déplacements possibles (salons, visite aux revendeurs...)

Qualifications

Exigences

- Maîtrise Excel et Anglais courant

Profil

- Développement des ventes, expérience en gestion et relation client
- Dynamique, organisé, rigoureux/se, polyvalence, esprit d'équipe
- Sens des relations humaines, être force de proposition

Atouts

Connaissance du monde rural et du secteur des véhicules de loisirs.

Conditions rémunération : fixe +partie variable selon objectif BTB

Organisme employeur

France Passion

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

84031, CARPENTRAS,
CARPENTRAS, France

Date de publication

25 octobre 2024 à 11:03

Valide jusqu'au

24.11.2024

