



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developper-f-h-21>

Business Developer F/H

Description

Au sein de l'activité Ingénierie Support de TAKOMA, vous rejoindrez notre équipe commerciale pour accélérer notre développement dans le secteur industriel. Vous contribuerez à l'ouverture de nouveaux comptes stratégiques et au renforcement de notre présence auprès des Directions Support.

À ce titre, vous serez responsable du développement des ventes B2B de prestations d'ingénierie et de conseil dans un contexte de vente complexe et cycle long.

Vos principales missions seront les suivantes :

- Ouvrir de nouveaux grands comptes et développer nos positions sur les secteurs Aéronautique – Défense – Spatial, Transport – Mobilité et Ferroviaire ;
- Déployer la stratégie commerciale : prospection, qualification, réponse à appel d'offres, soutenances, prise en charge du cycle complet avant-vente ;
- Piloter le ramp-up business et garantir la satisfaction clients ;
- Suivre les opérations en temps réel : staffing, qualité du delivery, marge, conformité contractuelle ;
- Fiabiliser les pratiques : harmonisation des méthodes, amélioration continue, structuration du pilotage opérationnel ;
- Contribuer à l'animation du collectif : accompagnement des consultants, coordination avec l'équipe recrutement/RH, Finance et Communication.

Qualifications

De formation **Bac+5** (école d'ingénieur ou de commerce), vous disposez d'au moins **10 ans d'expérience** en Conseil en ingénierie, incluant la gestion de comptes industriels et des missions complexes (Forfait, Assistance Technique...). Vous maîtrisez la vente de services B2B et les environnements multi-acteurs.

Vous êtes reconnu pour votre :

- **Leadership commercial** : sens du résultat et centré sur la valeur apportée au client ;
- **Capacité à ouvrir des comptes stratégiques** et à piloter des cycles longs ;
- **Rigueur opérationnelle** : suivi financier, qualité du delivery, optimisation du staffing ;
- **Aptitude à structurer** des process, méthodes et pratiques internes ;
- **Excellent relationnel et énergie** pour fédérer équipes internes et clients.

Organisme employeur
TAKOMA

Type de poste
Temps plein

Secteur
INGÉNIERIE, ÉTUDES
TECHNIQUES

Lieu du poste
92063, RUEIL MALMAISON,
RUEIL MALMAISON, France

Date de publication
24 décembre 2025 à 18:03

Valide jusqu'au
23.01.2026

- Date de prise de poste : Dès que possible
- Localisation du poste : Rueil-Malmaison (92) ou Mérignac (33) – Télétravail partiel possible
- Rémunération : salaire fixe + participation/intéressement + tickets restaurants + primes

Nous valorisons la diversité et encourageons les candidatures de toutes personnes, quel que soit leur genre, leur origine, leur handicap ou toute autre caractéristique.