



<https://latribunelibre.com/emploi/business-developper-itinerant-f-h>

## Business Développer itinérant F/H

### Description

Notre client, **entreprise spécialisée dans le domaine des systèmes d'impression et de gestion documentaire**, recherche, dans le cadre de son développement, un(e) :

**Business Développer itinérant (H/F)**  
**CDI – AMIENS (80) – 25-40K**

Sous la responsabilité du Chef des ventes, **votre objectif sera de fidéliser et développer un portefeuille de clients TPE/PME/PMI** sur votre **secteur du Vimeu ainsi que la région d'Abbeville (80)**. Pour y parvenir, vous bénéficierez d'une formation, d'un vaste catalogue d'offres innovantes avec une gamme complète de multifonctions vous permettant de répondre à chacun des besoins de vos clients.

**A ce titre, vos principales missions seront les suivantes :**

- Développer le portefeuille client en réalisant la **prospection** physique et téléphonique
- Mener les rendez-vous de découverte et mettre en oeuvre votre **argumentaire commercial**
- Assurer le **closing d'affaires** sur l'ensemble des **solutions et services** (matériel, solutions)
- Anticiper les résiliations et les **renouvellements de contrats**
- Maintenir et pérenniser le **parc clients** existant

### Qualifications

Vous êtes issu(e) d'une formation avec une spécialisation commerciale ou équivalente. Vous justifiez d'une **expérience commerciale réussie** en B to B, idéalement dans le domaine des **solutions d'impression**, de la **gestion documentaire et/ou de la dématérialisation**.

Doté(e) d'un réel **tempérament de « chasseur »** et d'une forte **capacité de persuasion**, vous êtes déterminé(e) et attiré(e) par les défis. Vous savez surmonter les obstacles avec ténacité. Enfin, d'excellentes **compétences relationnelles** et un sens prononcé du **service client** sont essentiels pour réussir dans ce poste.

**Cadre contractuel et avantages :**

**Organisme employeur**  
NEXTGEN RH

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
80021, AMIENS, AMIENS, France

**Salaire de base**  
25000 € - **Salaire de base**  
40000 €

**Date de publication**  
15 octobre 2025 à 15:11

**Valide jusqu'au**  
14.11.2025

- **Rémunération** : Salaire fixe (entre 1800 et 2000 euros brut) + variable déplafonné + bonus garanti les 3 premiers mois
- **Équipements fournis** : Véhicule de fonction, carte carburant + télépéage, tickets restaurants, ordinateur, téléphone.
- **Avantages sociaux attractifs** : mutuelle famille, primes intéressement, CSE, etc.
- **Intégration** : Parcours d'intégration structuré pour une prise de poste optimale.

Vous êtes prêt(e) à relever ce défi et contribuer au développement de solutions innovantes pour vos clients ? Postulez !

#### **Processus de recrutement :**

NEXTGEN RH, cabinet de chasse de tête multispécialiste, vous accompagne tout au long du processus de recrutement à travers une approche fondamentalement humaine : un seul interlocuteur tout au long du process.

- 1/ Échange téléphonique avec votre chargé de recrutement
- 2/ Entretien avec votre chargé de recrutement
- 3/ Entretiens chez notre client