



<https://latribunelibre.com/emploi/business-manager-esn-region-lyonnaise-f-h-3>

Business Manager – ESN région lyonnaise F/H

Description

À propos de l'entreprise

Cette société de services (ESN) accompagne les entreprises les plus ambitieuses en leur proposant des solutions innovantes et en s'appuyant sur une communauté d'experts indépendants soigneusement sélectionnés. Déjà reconnue comme un acteur majeur du service IT en France, l'entreprise relance son agence lyonnaise avec l'ambition d'en faire un hub régional incontournable au service des filières stratégiques de la région AURA (nucléaire, défense, chimie, life sciences, digital & BFA).

Missions

En tant que Business Manager, vous jouerez un rôle clé dans le développement de cette nouvelle dynamique lyonnaise. Vos missions principales seront :

- Développer et animer un portefeuille de clients grands comptes et ETI dans le digital et les secteurs stratégiques de la région.
- Identifier, qualifier et accompagner les meilleurs indépendants dans leurs missions.
- Piloter l'ensemble du cycle commercial : prospection, négociation, closing, suivi opérationnel.
- Contribuer activement au redéploiement et à la croissance de l'agence lyonnaise, avec des objectifs ambitieux de chiffre d'affaires.
- Collaborer étroitement avec le BU Manager pour construire une équipe performante et engagée.

Qualifications

Profil recherché

- Vous avez une expérience réussie minimum de 3 ans en business development ou en vente, idéalement dans le digital, l'IT ou le conseil.
- Bonne connaissance du tissu économique lyonnais et intérêt pour les secteurs innovants.
- Capacité à interagir avec des interlocuteurs de haut niveau (DG, CTO, RH, achats).
- Esprit entrepreneurial, goût pour la conquête et la croissance rapide.
- Excellentes compétences relationnelles, sens du résultat et du collectif.

Ce qui est proposé

Organisme employeur

TRIPTOLEME RECRUTEMENT

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES SIÈGES
SOCIAUX

Lieu du poste

69034, CALUIRE ET CUIRE,
CALUIRE ET CUIRE, France

Date de publication

20 septembre 2025 à 21:08

Valide jusqu'au

20.10.2025

- L'opportunité de rejoindre un projet ambitieux au sein d'une scale-up en forte croissance.
- Un parcours d'intégration et de formation pour maîtriser les outils et méthodes de l'entreprise.
- Un environnement stimulant avec un package attractif fixe (la base inférieure est indiquée) + variable non plafonné, évolutif selon les résultats.
- La possibilité de participer à la construction d'une agence régionale ambitieuse, avec de réelles perspectives d'évolution.