



<https://latribunelibre.com/emploi/business-manager-f-h-73>

## Business Manager F/H

### Description

Vous serez responsable du développement du portefeuille clients, avec un focus sur les grands comptes de votre secteur.

Vous contribuerez activement à la croissance du groupe tout en garantissant l'excellence opérationnelle des missions confiées.

### Vos missions

#### – Développement de l'offre

- Définir, structurer et promouvoir l'offre en interne (auprès des équipes commerciales et techniques) et en externe (clients, partenaires, salons, événements).
- Assurer une veille active afin d'enrichir l'offre et de la maintenir à la pointe des évolutions du marché.

#### – Développement commercial

- Identifier et prospecter de nouvelles opportunités d'affaires auprès de grands comptes stratégiques.
- Qualifier les besoins clients et les accompagner dans la définition de leurs projets en assistance technique ou au forfait.
- Négocier et conclure des partenariats durables, en alignant les besoins des clients avec les expertises internes.
- Représenter l'entreprise et promouvoir sa proposition de valeur différenciante sur le marché.

#### – Pilotage et management

- Superviser les missions et assurer le management opérationnel des profils techniques.
- Participer activement à la sélection et à la validation des recrutements en lien avec les équipes RH.
- Garantir la satisfaction client à travers un suivi rigoureux de la qualité des prestations et des livrables.

### Organisme employeur

NEXIUS FINANCE

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

92026, COURBEVOIE,  
COURBEVOIE, France

### Salaire de base

35000 € - **Salaire de base**  
55000 €

### Date de publication

17 octobre 2025 à 21:07

### Valide jusqu'au

16.11.2025

## **Qualifications**

Vous disposez d'une première expérience réussie en développement commercial, pilotage d'activité ou management de consultants au sein d'une ESN ou d'un cabinet de conseil.

Vous faites preuve d'un fort sens du business, d'une excellente capacité de négociation et d'un véritable esprit entrepreneurial.

Votre leadership, votre sens du relationnel et votre rigueur vous permettront de fédérer les équipes autour de vos projets.

Un diplôme d'ingénieur ou d'école de commerce est souhaité.