



<https://latribunelibre.com/emploi/business-manager-f-h-75>

Business Manager F/H

Description

Les missions :

Développement commercial :

- Identifier et prospecter de nouveaux comptes clients (grands comptes, ETI, PME).
- Détecter et qualifier des opportunités en lien avec les besoins IT et digitaux.
- Construire des propositions commerciales adaptées et négocier les contrats.

Gestion de comptes & relation client :

- Fidéliser et développer un portefeuille existant.
- Suivre la satisfaction client et anticiper leurs besoins futurs.

Recrutement & management de consultants :

- Identifier et recruter les meilleurs talents (ingénieurs, chefs de projets, experts IT).
- Intégrer, encadrer et accompagner les consultants dans leur carrière.
- Veiller à leur montée en compétences et à leur motivation.

Qualifications

De formation supérieure (Bac+5) en Ecole de Commerce, Management ou MBA, vous justifiez idéalement d'une première expérience réussie d'à partir d'(1) an d'exp dans le développement commercial, le conseil ou le management de projets au sein d'une ESN.

Autonome et force de proposition, vous êtes reconnu(e) pour vos qualités relationnelles, votre goût du challenge et votre ténacité.

Organisme employeur

3JA PARTNERS

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

59350, LILLE, LILLE, France

Salaire de base

32000 € - **Salaire de base**
48000 €

Date de publication

20 octobre 2025 à 13:09

Valide jusqu'au

19.11.2025

Si vous recherchez un poste à responsabilité avec une évolution de carrière rapide et motivante, envoyez-nous dès à présent votre candidature.