



<https://latribunelibre.com/emploi/business-manager-it-luxembourg-f-h>

## Business Manager IT – Luxembourg F/H

### Description

Notre client, une **Entreprise de Services du Numérique (ESN)** reconnue pour son expertise en ingénierie et conseil en technologies, recrute un(e) **Business Manager** pour son agence luxembourgeoise composée d'une dizaine de personnes. L'entreprise recherche un(e) futur(e) collaborateur(rice) qui, au sein d'une structure et d'une équipe locale dynamique, contribuera activement à son développement.

- **Environnement de travail :** Présentiel majoritaire, avec une forte autonomie pour l'organisation commerciale et le management.
- **Taille de l'entreprise :** Grand groupe international avec une entité locale à taille humaine.

Missions détailléesLe rôle de Business Manager sera transversal, couvrant à la fois le développement commercial, le management d'une équipe de consultants et le processus de recrutement.

### Développement Commercial et Gestion de Compte

Vous serez chargé(e) de la prospection et du développement d'un portefeuille de clients sur un périmètre défini, considéré comme stratégique par l'entreprise.

- Définir et mettre en œuvre une stratégie commerciale ciblée (approche « chasse »).
- Négocier les contrats de prestation et les partenariats dans les secteurs **des Marchés Publics et de l'Énergie**.
- Assurer le suivi des projets en cours et la satisfaction client.

### Management des Consultants et Recrutement

Ce poste inclut une forte dimension de gestion des ressources humaines, en étroite collaboration avec l'équipe de recrutement locale.

- Manager et accompagner les consultants dans leurs missions et leur évolution de carrière.
- Participer activement au processus de recrutement pour identifier de nouveaux talents.
- Organiser et animer les réunions d'équipe et les entretiens de carrière.

Enjeux du Poste et PerspectivesL'enjeu principal de cette fonction est d'assurer une croissance durable sur le périmètre dédié, en garantissant l'adéquation entre les besoins clients et les compétences des équipes. Ce poste est une excellente opportunité pour un(e) professionnel(le) souhaitant acquérir rapidement des responsabilités larges dans un environnement international.

**Localisation :** Luxembourg

**Statut :** CDI

**Rémunération :** 50-55K de fixe + variable

**Avantages :** véhicule de fonction, tickets restaurant, flexibilité et télétravail.

### Organisme employeur

Skaelia

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

France

### Date de publication

11 janvier 2026 à 08:03

### Valide jusqu'au

10.02.2026

Postulez dès maintenant et rejoignez une agence en pleine croissance !

## Qualifications

Compétences et Savoir-faireLe candidat idéal est un(e) professionnel(le) avec une première expérience significative, montrant une forte appétence pour le développement commercial (« chasse »).

- **Niveau d'expérience :** Un profil intermédiaire avec une première expérience réussie dans une fonction similaire
- **Développement commercial :** Capacité avérée à prospecter, négocier et conclure de nouvelles affaires.
- **Gestion des relations :** Expérience dans le management hiérarchique ou fonctionnel de consultants.
- La connaissance du marché du Luxembourg est un atout majeur, mais les candidatures en mobilité sont également étudiées.

Qualités Relationnelles et MéthodologiquesPour réussir dans cette fonction aux multiples facettes, un(e) Business Manager devra faire preuve d'un ensemble de qualités clés.

- **Autonomie et proactivité :** Capacité à organiser son activité et à prendre des initiatives.
- **Esprit d'équipe :** Travailler efficacement avec les équipes de recrutement et le management.
- **Rigueur :** Une approche structurée dans la gestion des portefeuilles clients et des équipes.