



<https://latribunelibre.com/emploi/business-manager-luxe-retail-f-h>

Business Manager [Luxe – Retail] F/H

Description

En tant que Business Manager, vous accompagnerez les clients d'Adone Conseil dans leurs projets, en développant votre relation de partenariat avec vos interlocuteurs (métier, opérationnel, digital ou IT).

- Vous serez au cœur de la stratégie commerciale du Cabinet, en mettant en valeur le savoir-faire des Offres, en animant les équipes Adone Conseil basées chez vos clients et en pilotant la croissance grâce aux relais business.
- Vous serez garants de la fidélité de vos clients envers Adone Conseil, ainsi que de l'excellence opérationnelle sur nos missions.
- Vous contribuerez à promouvoir l'image et la notoriété de l'entreprise à travers un engagement fort auprès de vos clients et une incarnation des valeurs du Cabinet.
- Vous participerez ou prendrez en charge les activités de promotion du Cabinet auprès de partenaires (éditeurs, intégrateurs, influenceurs, ...) et de marketing et communication sur nos savoir-faire.

Si vous partagez les idées suivantes et qu'elles attisent votre curiosité :

- Vous souhaitez être partie prenante des innovations chez vos clients
- Vous êtes soucieux de promouvoir auprès de vos interlocuteurs nos démarches pragmatiques
- Vous souhaitez contribuer à l'expansion de notre présence chez nos clients
- Vous êtes aussi à l'aise pour dialoguer avec un DSI, un Responsable de Domaine Business ou un chef de projet Technique.
- Vous participez à l'épanouissement en mission de nos consultants, pour leur garantir la meilleure adéquation avec leur parcours et projets de carrière
- Vous souhaitez intégrer une équipe Commerciale à la recherche perpétuelle de challenges et d'expansion de périmètre à l'international.

Vos missions principales

- Piloter des projets commerciaux depuis l'appel d'offre,
- Animer un portefeuille de clients existants,
- Prospecter activement de nouveaux clients,
- Piloter des équipes directement basées chez les clients,
- Encadrer et accompagner RH,
- Garantir du respect des règles et des engagements vis-à-vis des prestataires, clients et des collaborateurs,
- Promouvoir de l'image et de la notoriété de l'entreprise,
- Contribuer et participer à la performance de l'entreprise.
- Faire la prévision des ressources (humaines, financières, techniques) à mettre en œuvre.

Organisme employeur

Adone Conseil

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL EN SYSTÈMES ET LOGICIELS INFORMATIQUES

Lieu du poste

75108, PARIS 08, PARIS, France

Salaire de base

55000 € - **Salaire de base**
75000 €

Date de publication

15 janvier 2026 à 20:03

Valide jusqu'au

14.02.2026

Qualifications

Diplômé d'une école d'ingénieur, de commerce ou d'université idéalement avec une orientation IT / Digital / Systèmes d'Informations, vous avez également :

Vous disposez d'une expérience significative d'au moins 3 ans sur un poste de Commercial Grands Comptes / Ingénieur d'affaires, acquise au sein d'un cabinet de conseil ou d'une ESN.

Vous avez déjà accompagné des directions opérationnelles et des DSI sur du pilotage de projets complexes.

Orienté business, vous êtes en mesure de développer et d'enrichir un portefeuille clients.

Si vous êtes autonome, rigoureux, proactif, avec un bon leadership et un sens de la décision, vous êtes au bon endroit !

Compétences clés :

- **Méthodes agiles & lean** : Scrum, Kanban, SAFe, design thinking
- **Pilotage de projets complexes** : planification, gestion des risques, coordination multi-acteurs.
- **Conduite du changement** : accompagner les directions métiers dans l'appropriation des nouvelles pratiques.
- **Analyse & diagnostic** : capacité à auditer les processus, identifier les points de friction et proposer des leviers de création de valeur.
- **Leadership & communication** : vulgariser, mobiliser les équipes, embarquer les sponsors et les métiers.

Vous souhaitez nous rejoindre ? N'hésitez pas à candidater afin qu'un des membres de l'équipe Recrutement étudie votre profil et prenne contact avec vous.