



<https://latribunelibre.com/emploi/business-manager-lyon-f-h>

Business Manager Lyon F/H

Description

LES MISSIONS
Chez NEO2, les Business Managers Juniors (H/F) sont des commerciaux, mais aussi de vrais entrepreneurs. Leur vocation est de développer et de diriger leur département, sorte de micro-entreprise au sein de NEO2. Vos fonctions seront les suivantes :

Conquérir de nouveaux clients au travers d'actions de prospection téléphonique et physique

Assimiler et comprendre l'environnement technique dans lequel vous allez évoluer.

Echanger et interpréter les besoins de vos clients sur leurs projets industriels.

Identifier les talents de demain, les rencontrer et les recruter, afin qu'ils intègrent votre équipe de consultants.

Faire correspondre les besoins de vos clients avec les envies et les compétences de vos consultants.

Négocier les contrats avec vos clients (prix, conditions de paiement, clauses de résiliation...)

Définir, avec l'aide de votre coach, l'évolution de votre stratégie commerciale : nouveaux secteurs à prospecter, nouvelles activités, niveaux de marge, etc.

Gérer une équipe de consultants (gestion de projets, gestion des carrières, management, gestion des cas critiques...) Pour cela, vous serez bien accompagné !

1ère semaine d'intégration pour apprendre les rudiments du métier

Accompagnement par un coach sur toutes les étapes de votre activité, aussi longtemps que cela sera nécessaire

Formation continue : vidéos de formation, mises en situation, ...Commercial, recrutement, négociation, management, technique, contractuel...le programme est dense mais passionnant !
VOTRE OBJECTIF : L'AVENTURE ! Vous souhaitez cultiver votre côté intrapreneuriat. Avec NEO2, partez de zéro et ériges vous-même, pas à pas, votre portefeuille client tout en mobilisant vos consultants. Vous provoquerez le succès sur lesquels capitaliser pour évoluer sur ce poste.

Qualifications

LE PROFIL RECHERCHE (F/H)

Entrepreneur dans l'âme, vous êtes de formation Bac+5 (Ingénieur ou Ecole de Commerce). Vous n'avez pas forcément eu d'expérience de ce type, mais vous pensez avoir un tempérament commercial. Le domaine de l'industrie vous intéresse. Vous souhaitez travailler sur les grandes problématiques de demain et interagir avec des acteurs phare du domaine. Vous savez tenir un discours clair et impactant auprès d'interlocuteurs différents (dirigeants d'entreprise, responsables d'ingénierie, responsables de départements techniques, acheteurs,...) . Vous êtes dynamique et vous aimez vous challenger. Alors, n'hésitez plus à candidater !
POURQUOI NOUS ?

Cultiver un état d'esprit Intrapreneurial.

Montée en compétences rapide, avec de belles responsabilités à la clé.

Organisme employeur

NEO2 Siège

Type de poste

Temps plein

Secteur

INGÉNIERIE,
TECHNIQUES

ÉTUDES

Lieu du poste

69383, LYON 03, LYON, France

Date de publication

21 décembre 2024 à 18:08

Valide jusqu'au

20.01.2025

De multiples possibilités d'évolutions de carrière à moyen terme pour vous (gestion régionale d'entité, responsabilité de pays, management de business managers...).**LES AVANTAGES**Les classiques :

Carte Swile
Mutuelle d'entreprise
Dédommagement des transports
Voiture de serviceLes + :

Abonnement Gymlib
Site d'avantage entreprise
Afterworks et Séminaires
Locaux modernes et accueillants
Formation « Academy»**A SAVOIR :**

Nos locaux : Part-Dieu (Tour Silex)
Contrat : CDI statut cadre
Salaire : package commercial de 33 000 à 55 000 brut