



<https://latribunelibre.com/emploi/business-manager-paris-f-h-3>

Business Manager – Paris F/H

Description

Rattaché(e) à un Manager Senior, vous jouez un rôle clé dans la croissance de Square Management. Vous rejoignez une équipe d'une trentaine de Business Managers avec lesquels vous partagez vos enjeux, vos réussites et vos bonnes pratiques dans une dynamique de progression collective.

Square Management s'est construit sur une culture entrepreneuriale forte qui vous permet d'évoluer rapidement grâce à des responsabilités variées : développement commercial, recrutement et management de consultants.

En tant que Business Manager, votre objectif est de développer votre propre management unit. Vos missions s'articulent autour de 3 grands axes :

- **Développement commercial** : prospection téléphonique ciblée, prises de rendez-vous, échanges avec des responsables et directeurs opérationnels de grands groupes, réponses aux appels d'offres, soutenances, négociation et suivi des missions.
- **Recrutement** : pilotage du processus de recrutement de A à Z de consultants issus de formations sélectives, du sourcing au closing.
- **Management** : accompagnement de vos consultants tout au long de leur parcours : intégration, suivi, montée en compétences et collaboration sur le développement commercial.

Une fois vos objectifs atteints, vous évoluerez au grade de Manager et à votre tour, vous formerez des Managers Juniors.

Pourquoi nous rejoindre ?

- Une expérience stimulante et responsabilisante avec une forte dimension entrepreneuriale.
- Des perspectives d'évolution rapides liées à vos résultats et votre engagement.
- Un accompagnement personnalisé : outils, méthodes et formations continues.

Ce qu'on vous propose

- Cabinet responsable, certifié B-Corp et EcoVadis Platinum, et engagé via la Fondation Square et le mécénat de compétences.
- Programme varié de formations pour booster vos compétences et votre carrière.
- Rémunération attractive avec variable, participation et PEE.
- Bureaux modernes, séminaires, événements d'équipe et avantages exclusifs (plateforme CSE, abonnement Gymlib).

Qualifications

- Diplômé(e) d'un Bac+5 (école de commerce, d'ingénieur ou université), avec

Organisme employeur

Square Management

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

France

Date de publication

4 mars 2026 à 18:04

Valide jusqu'au

03.04.2026

idéalement une première expérience en développement commercial ou en recrutement.

- Motivé(e) par les défis, vous aimez convaincre et construire des relations solides.
- Investi(e), résilient(e), vous êtes doté(e) d'un véritable esprit entrepreneurial.
- Anglais courant.

Nos postes sont ouverts aux personnes bénéficiant d'une reconnaissance de travailleur handicapé. Square Management encourage la diversité et l'égalité sur le lieu de travail. Tous les candidats qualifiés H/F sont pris en considération pour un emploi sur un pied d'égalité.

Notre processus de recrutement

- Entretien de découverte avec un Talent Recruiter (30mn) suivi d'un test Assessfirst (personnalité, motivation, logique)
- Entretien 1 avec la Responsable Recrutement (45mn)
- Entretien 2 avec le Secrétaire Général (30mn)
- Entretien 3 avec un Manager Senior (1h)
- Proposition finale et signature avec le Président