



<https://latribunelibre.com/emploi/business-manager-plateforme-de-freelancing-tech-it-digital-f-h-2>

Business Manager – Plateforme de Freelancing Tech / IT / Digital F/H

Description

Notre client est une plateforme leader de la mise en relation entre freelances et grands donneurs d'ordre dans la Tech, l'IT et le marketing digital. S'appuyant sur les technologies de matching les plus en pointe, l'entreprise anime une importante communauté de freelances experts et garantit à ses clients un niveau de réactivité et de pertinence parmi les plus élevés du marché.

Notre mandat est aujourd'hui de recruter un Business Manager (F/H), basé à Paris, en charge de commercialiser l'offre de la société. Ses missions seront les suivantes :

- définir avec le Sales Manager les cibles de comptes (grands groupes, acteurs de la Tech...) et de contacts à adresser,
- mettre en place des campagnes de prospection sur ces cibles en lien avec l'équipe Growth, via l'utilisation de l'ensemble des leviers classiques (call, email, réseaux sociaux, salons/conférences...),
- présenter aux décideurs clients (CTO/CDO/DSI, services achats...) la plateforme et les services associés,
- identifier et qualifier les recherches de compétences émises par les clients,
- proposer les meilleurs freelances en s'appuyant sur la plateforme et ses outils de matching,
- mener l'ensemble du cycle de vente jusqu'à la prise de commande et le lancement des missions,
- effectuer le suivi des interventions et l'interface avec les freelances et les clients, en lien avec l'équipe Care,
- contribuer à des projets transverses et à des initiatives de communication de la société.

Qualifications

Ce poste s'adresse à des candidat(e)s titulaires d'une formation supérieure disposant d'une forte sensibilité à la vente et aux relations interpersonnelles. Une première expérience de l'univers IT / ESN permettrait d'accéder au poste de Business Manager Confirmé.

Les principales compétences et qualités recherchées sont l'énergie, la curiosité, le sens du service et l'orientation résultats.

Les principaux apports du poste sont :

- de rejoindre un acteur très en vue de la French Tech, et d'y développer un réseau dans des univers à fort potentiel de croissance (dev / ops, data, cloud, agile, product, UX/UI...),
- de capitaliser sur une plateforme technologique permettant une

Organisme employeur

HR Point

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

75108, PARIS 08, PARIS, France

Date de publication

29 juin 2025 à 15:04

Valide jusqu'au

29.07.2025

- automatisation poussée du sourcing et la digitalisation complète des aspects administratifs,
- de tirer parti de l'évolution des formes d'emploi dans l'univers Tech / IT, amenant une croissance très importante du modèle freelance sur le marché français,
- enfin, ce poste permet d'intégrer une scale-up de la Tech, porteuse d'une culture d'entreprise aux antipodes des acteurs plus traditionnels des services IT.