



<https://latribunelibre.com/emploi/business-manager-ref-tth-f-h>

Business Manager – ref TTH F/H

Description

Sous la responsabilité du fondateur de l'entreprise, votre projet sera de créer votre équipe ainsi que votre périmètre, développer l'image de marque de l'entreprise auprès de l'ensemble de vos interlocuteurs (interne, externe) et enfin, manager avec bienveillance vos collaborateurs.

Ce projet commun s'articule sur 3 axes professionnels :

Développement de votre périmètre

- Créer, Développer, Rencontrer vos clients & Animer votre périmètre
- Elaborer des offres de services & Négocier des contrats
- Créer de réels partenariats avec vos clients
- Suivre les prestations de votre équipe avec qualité et exemplarité

Recherche de Talents & Onboarding

- Sourcer les Talents (Jobboard, Réseau, ...) vous-même & par notre service Rh dédié
- Assurer l'animation du processus de recrutement des Talents par votre dynamisme & votre force de conviction
- Sélectionner & Recruter votre équipe de consultants

Management de votre équipe

- Suivre & Piloter vos consultant(e)s sur site client
- Gérer l'évolution de la carrière de vos consultant(e)s ainsi que leur développement professionnel

Qualifications

Diplômé(e) Bac+5, vous avez soit :

– une expérience concrète dans le développement d'activité commerciale , vous avez déjà fait vos preuves dans une société de conseil en ingénierie.

Organisme employeur
NEDSON

Type de poste
Temps plein

Secteur
INGÉNIERIE, ÉTUDES
TECHNIQUES

Lieu du poste
75110, PARIS 10, PARIS, France

Salaire de base
32000 € - **Salaire de base**
48000 €

Date de publication
3 octobre 2025 à 09:04

Valide jusqu'au
31.10.2025

- une expérience en tant que Consultant et avez un réel souhait de devenir Business Manager

Vous avez envie d'entreprendre et de réussir dans ce métier à travers votre performance et vos valeurs.

Vous disposez de qualité relationnelle à tous niveaux avec respect, engagement et exemplarité.

Votre leadership, votre esprit d'entreprendre & votre créativité sont indispensables afin de gagner de nouveaux marchés et participer à notre aventure humaine & ambitieuse.

Dynamique, persévérant & Communicant, vous êtes motivé à proposer et vendre des services haut de gamme auprès de grands comptes et clients exigeants.