



<https://latribunelibre.com/emploi/business-manager-senior-conseil-en-ingiererie-f-h>

## Business Manager Senior – Conseil en Ingénierie F/H

### Description

Un projet entrepreneurial ambitieux t'attend !

Tu veux construire, développer et avoir un réel impact dès le premier jour ? Rejoins une start-up en plein lancement, positionnée sur des secteurs d'avenir : nucléaire, énergies renouvelables, industrie, bâtiment durable, infrastructures...

L'entreprise vise les 100 collaborateurs en 5 ans, l'ouverture d'agences en France et à l'international. Si tu veux sortir du cadre classique, évoluer rapidement et devenir un futur dirigeant, ce poste est pour toi.

Ce que tu trouveras ici :

- Un terrain de jeu entrepreneurial : Tout est à construire, chaque action compte.
- Un environnement agile et stimulant : Initiative, ambition, autonomie sont la norme.
- Une évolution rapide : Tu es l'un des premiers Business Managers ? Tu es aussi un pilier, un futur Responsable de Département, avec de vraies perspectives managériales.
- Un variable déplafonné et attractif : Package modulable selon ton profil.

Tes missions :

- Business Développement : Construire ton portefeuille clients from scratch, prospector et closer des projets à forte valeur ajoutée.
- Recrutement & Management : Recruter des consultants alignés avec notre vision, les accompagner sur leurs missions, assurer leur satisfaction.
- Centre de profit : Gérer ton activité comme un entrepreneur : suivi budgétaire, pilotage de la performance.
- Structuration d'équipe : Rapidement, tu encadreras des Ingénieurs d'Affaires Juniors, que tu formeras et accompagneras vers la réussite.

### Qualifications

Ton profil :

### Organisme employeur

MatchMaker

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

### Lieu du poste

69381, LYON 01, LYON, France

### Salaire de base

35000 € - Salaire de base  
60000 €

### Date de publication

22 octobre 2025 à 17:12

### Valide jusqu'au

21.11.2025

- Bac+5 (école d'ingénieur ou de commerce).
- Minimum 2 ans d'expérience réussie en ESN ou conseil en ingénierie.
- Solide maîtrise du cycle commercial complet : prospection, closing, recrutement, suivi opérationnel.
- Tu es proactif(ve), structuré(e), avec un excellent relationnel.
- Envie de travailler en présentiel dans un environnement intense et convivial (pas de télétravail, rythme soutenu).
- Tu es basé(e) à Lyon centre ou prêt(e) à t'y installer.