



<https://latribunelibre.com/emploi/business-partner-esn-nantes-f-h-2>

## Business Partner ESN Nantes F/H

### Description

#### Descriptif de notre client : (l'expérience en esn est un pré requis)

Nous sommes une société de prestation de conseil en ingénierie en forte croissance qui rayonne déjà sur l'hexagone et à l'échelle internationale.

Aujourd'hui, nous mandats Thomas Search Consulting pour nous aider à trouver notre futur(e) **Account Manager & Business Manager f/h**.

Nous proposons la mise à disposition de compétences à forte valeur ajoutée auprès des principaux acteurs du **Digitale** et de l'**Industrie**.

Notre mission est d'accompagner nos clients (**secteurs aéronautique, transport, naval, énergie, télécoms et cybersécurité**) dans toutes les phases du cycle de développement de leurs projets.

**Dans le cadre de notre très forte croissance nous cherchons une personne capable de reprendre une partie d'un périmètre existant (entre 15 et 30 consultants selon expérience) et de développer son portefeuille clients en autonomie.**

Vous assurerez les activités suivantes :

#### 1) Business Development :

- Gestion de l'ensemble du cycle commercial jusqu'au démarrage de la prestation
- Développement du périmètre client
- Réunions client
- Réponses aux Appels d'offres
- Construction de partenariats (référencement, lobbying, etc.)

#### 2) RH : Constituer votre équipe de collaborateurs(trices)

- Détecter les compétences de candidats en adéquation avec les projets
- Conduire et Animer l'ensemble du processus de recrutement des nouveaux collaborateurs
- Proposer aux candidats et consultants les projets que vous aurez identifiés

#### 3) Management : Piloter la carrière de vos consultants

- Suivre les projets que votre équipe réalise
- Fournir à vos équipes les plans de formation nécessaires à leur montée en compétences
- Anticiper la fin de projet de vos équipes et préparer leur évolution sur une prochaine mission
- Animer les moments forts de l'évaluation et de l'évolution de vos équipes

**Organisme employeur**  
Thomas Search Consulting

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
CONSEIL POUR LES AFFAIRES  
ET AUTRES CONSEILS DE  
GESTION

**Lieu du poste**  
44109, NANTES, NANTES, France

**Salaire de base**  
42000 € - **Salaire de base**  
70000 €

**Date de publication**  
1 septembre 2024 à 17:02

**Valide jusqu'au**  
01.10.2024

(bilans annuels, analyse des objectifs fixés, évolutions ou réorientations professionnelles, etc.)

#### **4) Juridique et financier**

- Piloter la rentabilité de votre business unit / PnL
- Assurer une veille juridique, économique et financière des problématiques liées à notre activité

#### **Qualifications**

##### **Mais aussi et surtout :**

- Vous souhaitez vous investir dans un quotidien captivant où gestion des priorités et organisation sont des facteurs clé de succès.
- Vous avez un projet professionnel structuré autour de compétences commerciales et managériales.
- Nous sommes avant tout à la recherche de personnalités ambitieuses pour elles-mêmes et leur société.
- Poste en CDI

[www.thomasearchconsulting.com](http://www.thomasearchconsulting.com)

Thomas Search Consulting propose aussi des postes similaires en Europe et en Amérique du Nord.

Type d'emploi : CDI

Statut : Cadre

Salaire : selon expérience fixe à partir de 42 000,00€ par an // Package (fixe + variable) à partir de 70k hors avantages ;