



<https://latribunelibre.com/emploi/business-unit-manager-human-health-f-h>

## Business Unit Manager Human Health F/H

### Description

Envie de jouer un rôle clé au sein d'une PME industrielle innovante à portée internationale ? Rejoignez notre entreprise en tant que Business Unit Manager Human Health et mettez à profit votre expertise en développement de marchés en nutrition santé, votre passion pour l'innovation et vos solides compétences managériales.

Rattaché(e) au Directeur Général, vous êtes responsable de la performance de la BU Human Health. Véritable Team Leader, vous avez un rôle central dans le **pilotage stratégique de l'activité, l'innovation produits et la création de valeur.**

Vous animez une **équipe internationale et transversale** (commerciale, R&D, marketing, règlementaire) pour renforcer notre positionnement sur les **marchés des compléments alimentaires/nutricosmétique, de l'industrie pharmaceutique et de la nutrition infantile et médicale.**

### Votre rôle en tant que Business Unit Manager :

- **Stimuler l'innovation et renforcer la stratégie commerciale sur nos marchés cibles:**

- Identifier de nouvelles opportunités de croissance (marchés porteurs, prospects stratégiques, évènements incontournables, ...)
- Détecter les tendances émergentes, anticiper les évolutions sectorielles et proposer de nouvelles orientations stratégiques
- Déployer avec votre équipe des actions de prospection ciblées et animer la base de données client/prospect
- Piloter le plan d'action marketing en lien avec le marketing stratégique et les ambitions commerciales
- Structurer et faire évoluer l'offre marché/produit/service en lien avec le marketing et la R&D
- Coordonner les actions internes pour assurer l'atteinte des objectifs commerciaux
- S'interfacer avec les équipes R&D, Assurance Qualité, Affaires réglementaires pour soutenir le développement de nouveaux produits

**Organisme employeur**  
BRETAGNE CHIMIE FINE

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
FABRICATION D'AUTRES  
PRODUITS ALIMENTAIRES  
N.C.A.

**Lieu du poste**  
56159, PLEUCADEUC,  
PLEUCADEUC, France

**Date de publication**  
29 septembre 2025 à 09:04

**Valide jusqu'au**  
16.10.2025

- **Développer l'activité et la rentabilité de la Business Unit en lien avec les ambitions de l'entreprise :**

- Élaborer le budget annuel, suivre les indicateurs de performance et assurer un reporting régulier
- Sécuriser le chiffre d'affaires en maintenant et nouant des partenariats clés et durables
- Piloter la performance financière en lien avec le contrôle de gestion

- **Manager l'équipe :**

- Animer et faire grandir une équipe commerciale internationale de Business Developers
- Fédérer autour des projets d'entreprise, renforcer les compétences et développer les talents
- Assurer la performance individuelle et collective de l'équipe pour atteindre les objectifs de la Business Unit

Le poste est basé à Pleucadeuc dans le Morbihan où une **présence régulière** est indispensable. Des déplacements professionnels fréquents sont à prévoir (environ 30 % du temps) en France et à l'international.

## Qualifications

Vous êtes un(e) manager expérimenté(e) doté(e) d'une **solide expérience en développement commercial et innovation produits** dans un **environnement international global**, avec :

- Une très bonne **expertise des secteurs de la santé, pharmaceutique, nutrition ou compléments alimentaires**
- Une forte capacité d'analyse stratégique et de pilotage budgétaire
- D'excellentes aptitudes en communication et en négociation avec une forte **orientation client et sensibilité marketing**
- Une appétence pour les **environnements agiles**, complexes et les projets transverses
- Un goût prononcé pour l'innovation, la conquête de nouveaux marchés et le management d'équipe
- Une connaissance approfondie de la gestion de portefeuille clients dans un environnement BtoB et dans un contexte international et multiculturel
- Un **niveau d'anglais courant**, indispensable pour réussir dans la fonction

(la maîtrise d'une autre langue étrangère est un plus).

Vous vous distinguez par votre persévérance, votre capacité d'innovation, votre sens de l'analyse et votre esprit fédérateur.

### **Pourquoi nous rejoindre ?**

- Un environnement dynamique en pleine mutation et évoluant au cœur de l'économie circulaire
- Une culture d'entreprise valorisant les approches innovantes et la prise d'initiatives
- Une rémunération fixe (selon expérience et profil) sur 13 mois + une rémunération variable dont une prime de surperformance + un accord intéressement et participation aux bénéfices + une carte business
- Un véhicule de fonction
- Du télétravail partiel (3 jours / semaine)
- Des avantages en + : une salle de restauration à disposition, un service de traiteur (dont une partie prise en charge par l'entreprise), des événements de cohésion, une crèche inter entreprise, des bornes de recharge pour voiture électrique, une salle de pause avec boissons chaudes et fruits à disposition, une bibliothèque partagée ...
- Pour résumer, une entreprise soucieuse d'avoir un impact positif sur son environnement et qui œuvre chaque jour au bien-être de ses salariés

L'entreprise est signataire de la charte diversité et a mis en place un accord handicap.

Toutes les candidatures seront traitées de manière juste et équitable.