



<https://latribunelibre.com/emploi/category-manager-produit-batiment-f-h-8>

CATEGORY MANAGER PRODUIT BATIMENT F/H

Description

Votre mission :

Rattaché (e) à la Directrice Transformation Achats, vous aurez pour missions principales :

Coconstruire et suivre les Plans d'Actions Commerciales (PAC), animer les Groupes de Travail Clients et les Comités d'Achats.

Définir la stratégie de l'offre plateforme, suivre la performance financière et proposer des actions pour optimiser la rentabilité.

Assurer la diffusion d'informations auprès des Clients, services internes et prestataires, et intégrer les retours terrain.

Participer aux Salons Professionnels et assurer une veille concurrentielle, technologique et marché pour anticiper les tendances et attentes Clients.

Encadrer, fédérer et développer les compétences de votre équipe, coordonner les missions et piloter les indicateurs et le budget du pôle.

Favoriser la collaboration entre services pour garantir la performance globale du pôle et l'alignement avec la stratégie de l'Entreprise.

Organisme employeur
LORAIN RECRUTEMENTS

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste
69381, LYON 01, LYON, France

Salaire de base
60000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication
21 décembre 2025 à 16:03

Valide jusqu'au
18.01.2026

Qualifications

Votre profil :

Titulaire d'une Formation Diplômé(e) BAC+5 en Commerce/Vente/Marketing/Négociation Achats, vous bénéficiez d'une expérience réussie de minimum de cinq ans sur un poste similaire et êtes doté(e) de solides connaissances en management.

Vous avez une bonne connaissance des univers Bâtiment, Tréfilerie, Chauffage, Plomberie et Sanitaire, ainsi qu'une bonne compréhension des Acteurs et enjeux du Retail, seraient un véritable plus pour développer une stratégie performante.

Vous avez une bonne maîtrise du Pack Office.

Force de proposition, curiosité, autonomie, organisation, travail en équipe, capacité d'analyse et d'anticipation sont des qualités indispensables à ce poste.

Ce que nous vous offrons :

Un environnement de travail stimulant au cœur d'un Groupe en pleine évolution.

Une rémunération attractive selon compétences entre 50 k€ et 70 k€, plus un variable correspondant à deux mois de Salaire, prime de participation, Ticket Restaurant, RTT et Mutuelle.

Ce poste nécessite un déplacement ponctuel chez nos Clients, nos Partenaires, Salons, et Siège Groupe.