



<https://latribunelibre.com/emploi/cdi-chef-de-secteur-gms-besancon-f-h>

CDI Chef de secteur GMS Besançon F/H

Description

En tant que Chef de Secteur votre rôle sera de gérer un portefeuille client tout en représentant la marque Fleury Michon auprès des moyennes et grandes surfaces.

Vous avez l'ambition de développer le chiffre d'affaires dans une zone géographique prédéfinie tout en ayant une grande autonomie dans le travail ? Vous serez peut-être le prochain à faire partie de l'aventure Fleury Michon.

Géraldine, Chef des ventes régionales, attend avec impatience son nouveau collaborateur pour renforcer la Team Force de vente. Au quotidien, vos missions seront les suivantes :

- La préparation et l'organisation des visites auprès des clients GMS n'ont pas de secret pour vous ! Vous gérez d'une main de maître votre agenda ;
- Vous souhaitez augmenter la performance des ventes ? Alors assurez-vous que notre marque et nos gammes en linéaire soient toujours visibles pour nos consommateurs ;
- Vous construisez une véritable relation avec vos clients en favorisant une expérience client » aux petits oignons » grâce à vos conseils et expertise.
- Vous aimez dépasser vos objectifs et pour cela vous développez les ventes sur votre secteur en vous appuyant sur les outils marketing, merchandising et les opérations promotionnelles ;
- Vous communiquez sur vos avancées, vos résultats avec l'équipe commerciale et le chef des ventes.

Qualifications

Que vous soyez débutant ou confirmé, vous avez déjà fait vos premiers pas dans l'univers de la grande distribution (stage/alternance compris) et avez envie de grandir ou d'apprendre le métier de chef de secteur ?

Votre ambition est de découvrir toutes les facettes du métier de Chef de secteur & vous êtes mobile ou implanté aux alentours de Besançon.

Votre motivation est inarrêtable, et vous savez aussi bien faire preuve d'écoute que de force de conviction pour convaincre vos clients GMS.

Vous avez le goût du challenge et le sens des négociations ? Cela tombe bien, votre ténacité et rigueur seront des réels atouts pour développer votre business chez nos clients.

Si vous transpirez le dynamisme, la positivité et que vous avez très envie de faire partie d'une team de stars de la vente, alors ce job est fait pour vous !

Nos atouts

Rémunération fixe attractive sur 13 mois + variable (versement trimestriel) ;

Participation et intéressement ;

Package Voiture de fonction avec prise en charge du carburant pro/perso.

Téléphone/ordinateur et frais de vie ;

Organisme employeur

FLEURY MICHON

Type de poste

Temps plein

Secteur

FABRICATION DE PLATS PRÉPARÉS

Lieu du poste

25056, BESANCON, BESANCON, France

Date de publication

10 septembre 2024 à 17:02

Valide jusqu'au

10.10.2024

Une école de vente interne pour vous accompagner dans votre progression par des formations aux méthodes de ventes ;
Vous bénéficierez par ailleurs d'un dispositif d'épargne salariale, d'une mutuelle d'entreprise et des avantages du CSE.

Processus de recrutement

Ça vous parle ? La suite par ici :

Echange téléphonique avec la personne en charge du recrutement. On s'appelle, on fait connaissance et on aborde les enjeux du poste.

Rencontre avec votre manager et la Directrice des Ressources Humaines (visio ou physique). Montrez-vous convaincant pour vous » vendre » !

Et la proposition finale dans un temps record !

Votre intégration

Chez Fleury Michon, l'intégration est sur mesure !

Au programme :

Un on-Boarding Digital ;

Un accueil personnalisé par votre Manager (remise du matériel, voiture, présentation des produits et outils...) et des tournées terrain ;

Un parcours collectif de plusieurs jours avec les nouveaux collaborateurs pour découvrir les métiers du Groupe.

On se réjouit d'échanger avec vous et on espère vous accueillir chez Fleury Michon.

Dans le cadre de sa politique handicap, Fleury Michon s'engage en faveur de l'intégration des personnes en situation de handicap. Nos postes sont ouverts à tous.