



<https://latribunelibre.com/emploi/cdi-chef-de-secteur-paris-f-h>

CDI – Chef de secteur – Paris F/H

Description

En tant que Chef(fe) de Secteur votre rôle sera de gérer un portefeuille client tout en représentant la marque Fleury Michon auprès des moyennes et grandes surfaces.

Vous avez l'ambition de développer le chiffre d'affaires dans une zone géographique prédéfinie tout en ayant une grande autonomie dans le travail ? Vous serez peut-être le prochain à faire partie de l'aventure Fleury Michon.

David, Chef des ventes régionales, attend avec impatience son nouveau collaborateur pour renforcer la Team Force de vente. Au quotidien, vos missions seront les suivantes :

La préparation et l'organisation des visites auprès des clients GMS n'ont pas de secret pour vous ! Vous gérez d'une main de maître votre agenda

Vous souhaitez augmenter la performance des ventes ? Alors assurez-vous que notre marque et nos gammes en linéaire soient toujours visibles pour nos consommateurs

Vous construisez une véritable relation avec vos clients en favorisant une expérience client » aux petits oignons » grâce à vos conseils et expertise. Vous aimez dépasser vos objectifs et pour cela vous développez les ventes sur votre secteur en vous appuyant sur les outils marketing, merchandising et les opérations promotionnelles

Vous communiquez sur vos avancées, vos résultats avec l'équipe commerciale et le chef des ventes

Qualifications

Que vous soyez débutant(e) ou confirmé(e), vous avez déjà fait vos premiers pas dans l'univers de la grande distribution (alternance compris) et avez envie de grandir dans le métier de chef de secteur ?

Votre ambition est de découvrir toutes les facettes du métier de Chef de secteur & vous êtes mobile ou implanté sur l'un des départements confiés : 78 et 92 (villes principales : Nanterre, Bois Colombes, Rueil Malmaison).

Votre motivation est inarrêtable, et vous savez aussi bien faire preuve d'écoute que de force de conviction pour convaincre vos clients GMS. Vous avez le goût du challenge et le sens des négociations ? Cela tombe bien, votre ténacité et rigueur seront des réels atouts pour développer votre business chez nos clients. Si vous transpirez le dynamisme, la positivité et que vous avez très envie de faire partie d'une team de stars de la vente, alors ce job est fait pour vous !

Nos atouts

Rémunération fixe attractive sur 13 mois + variable (versement trimestriel)

Participation et intéressement

Package Voiture de fonction avec prise en charge du carburant pro/perso.

Téléphone/ordinateur et frais de vie

Une école de vente interne pour vous accompagner dans votre progression par des formations aux méthodes de ventes

Vous bénéficierez par ailleurs d'un dispositif d'épargne salariale, d'une mutuelle d'entreprise et des avantages du CSE

Organisme employeur

FLEURY MICHON

Type de poste

Temps plein

Secteur

FABRICATION DE PLATS PRÉPARÉS

Lieu du poste

75101, PARIS 01, PARIS, France

Date de publication

3 janvier 2025 à 20:03

Valide jusqu'au

02.02.2025

Processus de recrutement

Ça vous parle ? La suite par ici :

Echange téléphonique avec la personne en charge du recrutement. On s'appelle, on fait connaissance et on aborde les enjeux du poste

Rencontre avec votre manager et la Directrice des Ressources Humaines (visio ou physique). Montrez-vous convaincant pour vous » vendre » !

Et la proposition finale dans un temps record !

Votre intégration

Chez Fleury Michon, l'intégration est sur mesure !

Au programme :

Un on-Boarding Digital

Un accueil personnalisé par votre Manager (remise du matériel, voiture, présentation des produits et outils...) et des tournées terrain

Un parcours collectif de plusieurs jours avec les nouveaux collaborateurs pour découvrir les métiers du Groupe

On se réjouit d'échanger avec vous et on espère vous accueillir chez Fleury Michon !