



<https://latribunelibre.com/emploi/cdi-key-account-manager-eastern-europe-x-yves-rocher-f-h-2>

## CDI – Key Account Manager Eastern Europe – /X – YVES ROCHER F/H

### Description

#### Vos missions :

- Développer la Marque Yves Rocher : contrôler l'implémentation de la Marque en Europe de l'Est et du Sud Est, contribuer à son développement dans les marchés (comptes clés) qui vous seront affectés
- Assurer la croissance du chiffre d'affaires : comprendre les besoins de nos clients, leur apporter et générer du chiffre d'affaires afin d'atteindre les objectifs de ventes fixés
- Planifier (en collaboration avec votre hiérarchie), manager le sell-in et contribuer aux bons résultats du sell-out (via les outils du marketing direct, les offres...) afin d'atteindre les objectifs de vente fixés
- Assurer un support de qualité et de proximité aux partenaires des territoires affectés
- Co-implémenter la stratégie business de ces territoires afin d'atteindre des relations de business rentables et identifier toutes les opportunités de chiffre d'affaires additionnel
- Gérer les KPI commerciaux des comptes-clés
- Monitorer les P&L de la marque des comptes-clés

#### Ce que nous pouvons vous offrir :

- Intégrer un groupe familial d'origine française et d'envergure internationale
- Travailler au sein d'une marque intégrée : nous sommes botanistes, récoltants, fabricants et détaillants
- Une culture ancrée dans la confiance, le respect, la collaboration, la responsabilisation et où l'audace est encouragée
- Participer aux initiatives d'intégration, de formation et RSE en interne
- Une politique de mobilité en interne, avec des perspectives d'évolution vers d'autres expertises ou métiers
- Une expérience auprès d'experts passionnés en développement business international
- Des réductions tarifaires sur nos Marques, des ventes C.S.E., un restaurant d'entreprise...

### Qualifications

#### Cette offre est faite pour vous si :

- Vous êtes issu(e) d'une formation BAC +4/5 type Ecoles Supérieure de Commerce ou cursus universitaire équivalent avec une spécialisation Marketing ou Commerce International
- Vous possédez une expérience dans le marketing opérationnel et/ou ventes (commerce) et/ou business développement et/ou activité export
- Ouvert à l'international, vous avez une réelle sensibilité commerciale et marketing

### Organisme employeur

Yves Rocher

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

RECHERCHE-DÉVELOPPEMENT  
EN AUTRES SCIENCES  
PHYSIQUES ET NATURELLES

### Lieu du poste

92040, ISSY LES MOULINEAUX,  
ISSY LES MOULINEAUX, France

### Date de publication

4 janvier 2026 à 14:03

### Valide jusqu'au

03.02.2026

- Vous avez un esprit analytique et vous êtes à l'aise avec les chiffres
- Vous faites preuve d'aisance relationnelle, de diplomatie et vous instaurez un climat de confiance dans vos relations avec les partenaires
- Votre autonomie, votre rigueur, votre organisation, votre créativité et votre capacité à trouver des solutions par vous-même sont autant d'atouts dans la réussite de ce poste.
- Vous avez la volonté de travailler en équipe. Les déplacements dans les marchés concernés vont représenter 30-50% de votre temps.
- Vous possédez obligatoirement un très bon niveau d'Anglais ainsi qu'un bon niveau en Russe

*Prêt à faire bouger les lignes avec nous ? N'attendez plus et postulez ! Le Groupe Rocher accueille tous les talents et analyse chaque candidature avec la même attention sans distinction de genre, d'orientation sexuelle, d'âge, de culture, ou de handicap. Comme pour la Nature, nous sommes convaincus que la diversité est une force pour nos entreprises. Venez découvrir les valeurs que nous partageons sur : <https://groupe-rocher.com/nos-valeurs>*