



<https://latribunelibre.com/emploi/charge%2B7e-de-clientele-btob-courtage-f-h>

Chargé·e de Clientèle BtoB – Courtage F/H

Description

Rattaché·e au **Directeur·rice du pôle Courtage**, vous jouez un rôle clé dans le **développement commercial et la fidélisation d'un portefeuille d'entreprises BtoB**.

Vous intervenez sur l'ensemble du cycle commercial : **prospection, conseil, négociation et accompagnement clients**.

Un poste résolument orienté **business**, mêlant **développement, stratégie et relation clients de haut niveau**.

Vos principales responsabilités

Développement & prospection

- Identifier et conquérir de nouveaux clients entreprises sur votre périmètre.
- Détecter les opportunités via la veille sectorielle et les réseaux professionnels.
- Élaborer des offres sur mesure en lien avec les équipes techniques et les compagnies partenaires.
- Piloter les appels d'offres et négocier les meilleures conditions pour vos clients.

Gestion & fidélisation

- Gérer un portefeuille existant d'entreprises, en véritable partenaire de confiance.
- Anticiper les besoins, proposer des optimisations et de nouvelles solutions adaptées.
- Garantir un haut niveau de satisfaction et une relation durable avec les décideurs (DG, DAF, DRH).

Pilotage & stratégie commerciale

- Définir et mettre en œuvre un plan d'action commercial ambitieux.
- Suivre les indicateurs de performance, le chiffre d'affaires et la rentabilité du portefeuille.
- Assurer une veille active sur le marché, les tendances et les opportunités de développement.

Qualifications

H/F/X, vous disposez d'une **expérience confirmée (minimum 5 ans)** en **développement commercial BtoB** dans le secteur du **courtage en assurance** ou des **services financiers / protection sociale**.

- Véritable **chasseur·euse**, vous aimez prospecter, négocier et conclure.
- Vous êtes reconnu·e pour votre sens du relationnel, votre autonomie et votre culture du résultat.
- Votre posture de conseil et votre maîtrise des environnements complexes font de vous un·e interlocuteur·rice crédible auprès de dirigeant·es d'entreprise.
- Vous aimez évoluer dans un environnement **agile, ambitieux et orienté performance**.

Organisme employeur

Cos2biz

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

92062, PUTEAUX, PUTEAUX,
France

Salaire de base

70000 € - **Salaire de base**
100000 €

Date de publication

17 octobre 2025 à 21:09

Valide jusqu'au

16.11.2025

