



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-daffaire-epargne-retraite-idf-f-h-2>

Chargé d'affaire Epargne/Retraite – IDF F/H

Description

Votre Mission :

Dans le cadre d'une création de poste, vous rejoignez notre client afin de développer une toute nouvelle offre Epargne Retraite Collective, en assurer le développement et le pilotage commercial. Vous développez l'activité commerciale sur le marché des PME et participez à la structuration et à la performance de l'offre. Ainsi, vos missions sont les suivantes :

- Vous prospectez activement et développez un portefeuille d'entreprises sur le segment des PME de plus de cinquante personnes;
- Vous déployez l'offre PERO en adaptant votre approche aux besoins spécifiques des dirigeants et des DRH;
- Vous présentez une offre parfaitement adaptée aux PME en vous appuyant sur l'expertise interne et sur les outils commerciaux, et vous proposez des solutions sur mesure qui allient avantage social, performance financière et attractivité RH;
- Vous initiez et animez des partenariats de proximité pour accélérer le développement de l'offre;
- Vous assurez un accompagnement conseil à forte valeur ajoutée en offrant une approche globale et pédagogique de l'épargne retraite et en valorisant l'image ainsi que la mission sociale de l'entreprise auprès des dirigeants de PME;
- Vous contribuez à la réponse aux appels d'offres et à la rédaction de propositions commerciales;
- Vous collaborez avec les équipes internes – technique, juridique, gestion – pour sécuriser les déploiements clients;
- Vous suivez la rentabilité et l'équilibre financier des contrats avec l'appui des fonctions internes.

Qualifications

Vous avez une appétence pour les sujets d'épargne et de retraite collectifs et êtes capable de vulgariser des enjeux techniques.

Vous avez une aisance relationnelle et la capacité de créer du lien tout en

Organisme employeur

Fed Finance Assurances

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE TRAVAIL TEMPORAIRE

Lieu du poste

75109, PARIS 09, PARIS, France

Salaire de base

55000 € - **Salaire de base**

65000 €

Date de publication

6 janvier 2026 à 18:03

Valide jusqu'au

05.02.2026

représentant l'entreprise auprès d'interlocuteurs dirigeants et DRH.
Vous possédez une connaissance des TNS, professions libérales et du marché des PME franciliennes de moins de 100 salariés, ce qui constitue un vrai plus.
Vous avez un esprit d'entrepreneur, le sens de l'initiative et le goût du challenge.
Vous êtes rigoureux et orienté résultat.

Nous vous proposons : d'intégrer une entreprise à taille humaine, conviviale et bienveillante, en constant développement...

Mais aussi de nombreux avantages :

- Rémunération fixe brute annuelle selon profil entre 55k€ et 65k€ brut annuel,
- Variable sur objectif, jusqu'à 20k€ brut
- Véhicule de fonction
- Intéressement,
- RTT,
- CE dynamique

Télétravail: 100% télétravail / full remote, vous permettant d'organiser votre vie pro/perso en toute autonomie.

Si votre profil correspond, nous échangerons par téléphone afin de faire le point sur votre parcours et votre projet professionnel. Nous validerons ensemble si le poste correspond également à vos critères, à vos aspirations. Si tel est le cas, nous nous rencontrerons dans un premier temps, puis un rendez-vous sera organisé avec le service recrutement de mon client et votre futur responsable.