



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-daffaires-batiment-gros-oeuvre-paca-f-h-4>

Chargé d'affaires – Bâtiment Gros Œuvre – PACA F/H

Description

Dans le cadre de la croissance de ces activités, nous recherchons pour notre client un(e) Ingénieur(e) Commercial(e) ayant une expertise dans le secteur de la construction, principalement dans le Gros Œuvre et la gestion des appels d'offres sur des marchés publics et privés.

Rattaché(e) au chef d'agence, vous serez un acteur clé du développement commercial et de la réponse aux marchés publics et privés.

En collaboration étroite avec les équipes internes, vous serez en charge de :

Analyse et veille sur les appels d'offres

- Assurer une veille active sur les marchés publics et privés afin d'identifier les opportunités stratégiques.
- Analyser les cahiers des charges et évaluer la faisabilité technique, financière et juridique des projets.
- Définir les priorités et sélectionner les dossiers à traiter en concertation avec la direction.

Coordination interne et gestion de la réponse aux appels d'offres

- Travailler en synergie avec les équipes internes : ingénieurs travaux, bureau d'études et pôle juridique, afin de structurer des offres compétitives et conformes aux exigences des clients.
- Piloter la rédaction des mémoires techniques en valorisant le savoir-faire et les références de l'entreprise.
- Élaborer l'offre financière en garantissant l'équilibre entre compétitivité et rentabilité.
- Assurer la conformité administrative et réglementaire des dossiers avec le pôle juridique.

Négociation et suivi des offres

- Présenter et défendre les propositions commerciales auprès des clients et des donneurs d'ordre.
- Mener les négociations jusqu'à la finalisation des contrats en s'assurant de répondre aux attentes du client.
- Assurer un suivi rigoureux des offres en cours, en effectuant des relances et en analysant les retours pour améliorer les prochaines candidatures.

Développement et structuration du portefeuille clients

- Identifier et entretenir des relations privilégiées avec les acteurs clés du secteur : maîtres d'ouvrage, bureaux d'études, collectivités, industriels, etc.
- Développer des stratégies commerciales adaptées aux marchés ciblés.

Organisme employeur
CENTURION SEARCH

Type de poste
Temps plein

Secteur
INGÉNIERIE, ÉTUDES
TECHNIQUES

Lieu du poste
06029, CANNES, CANNES, France

Date de publication
18 octobre 2025 à 15:07

Valide jusqu'au
17.11.2025

- Participer aux événements professionnels et instances représentatives afin de renforcer la notoriété de l'entreprise.

Qualifications

Formation : Diplômé(e) d'une École d'Ingénieur avec une spécialisation en Génie Civil, Travaux Publics ou Bâtiment. Vous êtes issu(e) d'une formation telle que :

- Diplôme d'Ingénieur en Génie Civil, Travaux Publics, Bâtiment (ex : INSA, ESTP, Ponts et Chaussées, Mines, Centrale, Arts et Métiers, Polytech, ENSAM...).
- Master 2 en Génie Civil, Infrastructures et Travaux Publics (ex : Université Gustave Eiffel, Université de Technologie de Compiègne, Université Paris-Saclay...).

Expérience : Minimum 5 ans d'expérience dans une fonction commerciale au sein des secteurs des travaux publics, du génie civil ou du bâtiment. Compétences :

- Solide compréhension des marchés publics et privés, ainsi que des processus de réponse aux appels d'offres.
- Capacité à interagir avec des équipes pluridisciplinaires : ingénieurs travaux, bureau d'études, pôle juridique.
- Excellentes aptitudes en négociation et gestion de projet.
- Maîtrise des aspects techniques et contractuels liés au secteur du génie civil et des infrastructures.

Qualités personnelles :

- Dynamique, proactif(ve) et opiniâtre, vous avez une forte appétence pour le challenge et le développement commercial.
- Aisance relationnelle et capacité d'animation, vous savez fédérer et convaincre vos interlocuteurs.
- Autonome et rigoureux(se), vous êtes capable de gérer plusieurs projets simultanément et de respecter des délais exigeants.
- Esprit d'équipe et sens des responsabilités, vous aimez travailler en collaboration avec différents services et savez faire face aux imprévus avec réactivité.

Si vous vous reconnaissez dans ce profil et souhaitez relever un nouveau défi stratégique, rejoignez-nous !