



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-d'affaires-btp-f-h-22>

Chargé d'affaires BTP F/H

Description

Vous êtes un(e) professionnel(le aguerri(e) de la gestion de projets technique (BTP et Industrie), doté(e) d'une expertise technique aigue et d'un sens commercial reconnu? Rejoignez notre équipe et prenez en charge des projets d'envergure, allant jusqu'à 2 millions d'euros, de leur conception à leur livraison.

Votre mission principale :

Piloter avec succès des projets complexes en assurant une coordination technique, commerciale, administrative et financière irréprochable. Votre objectif : garantir la satisfaction de nos clients et la rentabilité de chaque opération.

Vos responsabilités au quotidien :

Développement commercial :

- o Développer votre portefeuille clients en prospectant de nouveaux marchés (promoteurs, collectivités, industriels...).
- o Élaborer des propositions commerciales percutantes et répondre aux appels d'offres.
- o Négocier les contrats et fidéliser vos clients grâce à un suivi personnalisé.

Gestion de projet :

- o Analyser les besoins spécifiques et les contraintes techniques de chaque projet.
- o Coordonner les études techniques et les études de prix.
- o Sélectionner les sous-traitants et fournisseurs les plus performants.
- o Superviser l'exécution des travaux jusqu'à la réception.

Suivi administratif et financier :

- o Établir les devis, contrats et factures avec rigueur.
- o Suivre les indicateurs clés de performance (rentabilité, délais, qualité).
- o Assurer un reporting régulier et précis auprès de la direction.

Management transversal :

- o Collaborer étroitement avec les équipes internes (bureau d'études, production, achats...).
- o Animer les réunions de chantier et coordonner l'ensemble des intervenants.
- o Gérer les relations avec nos partenaires et clients.

Qualifications

Vos atouts pour réussir :

Compétences techniques :

- o Connaissance approfondie du secteur BTP ou industriel.
 - o Maîtrise des outils de gestion de projet et de chiffrage.
 - o Capacité à lire et interpréter des plans et documents techniques.
 - o Expertise en dimensionnement d'installations.
- Compétences commerciales :
- o Excellent sens de la négociation et du relationnel.
 - o Capacité à élaborer des offres adaptées et compétitives.
 - o Maîtrise de la mise en forme des appels d'offres, des réponses, du chiffrage et des mémoires techniques.
- Compétences organisationnelles :

Organisme employeur

Partnaire VITROLLES RECRUTEMENT

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE TRAVAIL TEMPORAIRE

Lieu du poste

13212, MARSEILLE 12, MARSEILLE, France

Salaire de base

35000 € - Salaire de base
50000 €

Date de publication

30 octobre 2025 à 18:04

Valide jusqu'au

29.11.2025

- o Rigueur, autonomie et sens des priorités.
- o Capacité à gérer plusieurs projets simultanément.

Votre profil :

- De formation Bac +2 à Bac +5 en génie civil, bâtiment, électrotechnique ou commerce.
- Vous justifiez d'une expérience significative dans la gestion de projets complexes ou de grands comptes.

Rémunération :

- Un package attractif, adapté à votre profil et votre expérience, incluant un fixe et un variable lié à vos résultats commerciaux.

Si vous êtes prêt(e) à relever ce défi passionnant et à contribuer à des projets ambitieux, n'hésitez plus et postulez dès maintenant !