



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-d'affaires-deviseur-tolerie-fine-f-h-2>

Chargé d’Affaires / Deviseur Tôlerie Fine F/H

Description

Mon client, entreprise créé en 1971, un groupe industriel français qui s'est construit autour de deux piliers : **l'innovation et le sens du service client**. Depuis plus de 50 ans, cette vision guide son développement et forge sa capacité à évoluer dans des environnements techniques exigeants, tout en cultivant un esprit collaboratif fort avec leurs équipes et leurs partenaires.

Implantés à Terminiers (Eure-et-Loir), à une heure de Paris et au coeur du territoire national, il prend son appui sur un ancrage local solide pour rayonner auprès d'acteurs industriels majeurs.

Son ambition aujourd’hui : **accélérer son développement** et renforcer la dynamique commerciale sur ses activités de tôlerie fine / fabrication industrielle. Et c'est là que vous intervenez. Dans le cadre du départ à la retraite de son chargé d'affaire, mon recrute Un chargé d'affaire déviseur (F/H)

Votre mission

En véritable **pilote d'affaires techniques à forte valeur**, vous êtes le lien entre les clients, les partenaires, la production , le Bureau d'étude et la direction.

Votre rôle : développer, suivre et rentabiliser les affaires industrielles confiées.

Vos responsabilités opérationnelles

- Prospecter, détecter et activer de nouvelles opportunités (physique / visio / téléphone / mailing)
- Analyser les appels d'offres, négocier, construire les offres tarifaires en cohérence avec nos capacités industrielles
- Proposer des solutions techniques adaptées (savoir-faire / faisabilité / process / optimisation)
- Rédiger les offres commerciales et organiser les revues de contrat
- Assurer le suivi complet du dossier : de l'étude devis ? jusqu'à la facturation finale
- Réaliser des bilans d'affaires, suivre la rentabilité, analyser les écarts et proposer des actions correctives
- Transférer les dossiers aux équipes internes (BE, Production, Achats, Ordonnancement)
- Animer, fidéliser et structurer un portefeuille client durable

Organisme employeur

Find it! Révélateur de talents

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

45234, ORLEANS, ORLEANS, France

Date de publication

9 janvier 2026 à 20:03

Valide jusqu'au

08.02.2026

- Être acteur actif de l'amélioration continue & de la performance industrielle (process / organisation / rendement machines)

Qualifications

Profil recherché:

Vous êtes le profil idéal si vous vous retrouvez ici en profil industriel technique qui aime résoudre des problématiques de faisabilité et qui adore transformer une idée client en solution rentable. Quelqu'un qui se nourrit des vraies relations clients et qui fonctionne mieux dans une PME industrielle.

- Bac+2 à Bac+5 en mécanique, productique, conception industrielle, génie industriel, métallurgie, matériaux, etc.
- Alternance / Expérience confirmée **dans un environnement industriel technique** : tôlerie fine, usinage, mécano-soudure, chaudronnerie, assemblage?

Vous disposez d'un solide socle technique industriel (lecture de plans, connaissances en process tôlerie fine : découpe laser, pliage, soudure, assemblage?) et êtes capable d'analyser un besoin client pour le traduire en solution industrielle chiffrée rentable. Vous maîtrisez le pilotage d'affaires, la gestion de plusieurs dossiers simultanés et la construction d'offres commerciales. L'usage de SAGE et SolidWorks est un vrai plus.

Côté posture, vous aimez conseiller, négocier, instaurer la confiance, travailler en transversal avec les équipes BE / Production / Achats. Vous êtes autonome, rigoureux, orienté solution, avec un sens business affirmé.

Enfin, vous partagez nos valeurs : transparence, engagement, qualité de service, respect du client et goût réel du terrain industriel.

Salaire proposé: 45000euro annuel brut en salaire fixe + prime variables sur objectifs + Véhicule de fonction

Prise de poste souhaité: 1er trimestre 2026.