



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-d'affaires-en-genie-climatique-f-h-3>

Chargé d'affaires en génie climatique F/H

Description

Notre client, distributeur d'énergies, recherche un Ingénieur d'Affaires spécialisé en génie thermique (F/H) pour une contrat en CDI à pourvoir dès que possible dans le cadre d'un remplacement.

Vous aimez la relation commerciale et avez une compétences technique avérée en Génie thermique : Ce poste est fait pour vous !Au sein de la Direction Commerciale, vous contribuez à l'activité vente de contrat de chaleur (gestion, maintenance et entretien de chaufferies) en fort développement. Vous participez également au développement de nouveaux produits et services. (70% de votre activité après la première année)

- Développer une gamme de services liée au décret tertiaire (visant à améliorer les performances énergétiques du parc tertiaire français dans l'objectif national de neutralité carbone)
- Coconstruire et développer l'activité d'exploitation des chaufferies et vente de chaleur auprès des clients professionnels
- Être le référent technique sur la VDC auprès des autres membres de l'équipe (commerciaux) en leur apportant le support technique lors des phases d'avant-vente
- Déployer la solution technique en pilotant l'interface entreprise / Prestataire / Client
- Accompagner le client ou les commerciaux pendant l'exploitation
- Gérer la facturation en lien avec l'activité VDC
- Développer et animer votre réseau en participant à des évènements spécifiques
- Contribuer à la veille commerciale sur votre périmètre afin de détecter des affaires potentielle

Qualifications

Diplômé(e) d'une formation Bac+4 ou plus, vous disposez d'une compétence technique (génie thermique) qui vous permettra d'être le/la référent(e) de l'activité dans l'entreprise.

Votre capacité d'analyse et vos compétences techniques vous permettent de proposer une offre technique et commerciale adaptée au besoin de nos clients.

Grâce à votre sens de la relation client et du résultat, vous serez un pilier dans le développement de notre nouvelle activité.

Au-delà de vos compétences technico-commerciales vous devrez savoir démontrer votre capacité à prendre en responsabilité le périmètre sur lequel vous interviendrez.

Votre dynamisme et votre capacité de travail en autonomie sont des conditions nécessaires pour réussir pleinement dans ce poste à fort enjeu stratégique et économique pour l'entreprise (développement de l'activité).

Organisme employeur

Synergie Grenoble Tertiaire

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE TRAVAIL TEMPORAIRE

Lieu du poste

38185, GRENOBLE, GRENOBLE, France

Salaire de base

40000 € - Salaire de base
45000 €

Date de publication

5 octobre 2024 à 21:02

Valide jusqu'au

04.11.2024

Une bonne maîtrise des outils informatiques est nécessaire pour ce poste en particulier pour la réalisation de graphique et la gestion de base de données complexes (utilisation des logiciels Efluid, Sales force et Excel). Vous êtes reconnu(e) pour votre rigueur afin de fournir des données fiables et de qualités.

Etant sur une activité en création il est nécessaire d'avoir une bonne capacité d'adaptation ainsi que la capacité à prendre du recul sur l'activité afin d'être dans une posture d'amélioration continue de nos process.

Rémunération selon profil et expérience à partir de 38KEUR + 13e mois + prime annuelle d'environ 7% du salaire brut annuel