



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-daffaires-en-habitat-37-f-h>

CHARGE D'AFFAIRES EN HABITAT (37) F/H

Description

Au sein d'une équipe ambitieuse, votre mission est de permettre à une clientèle de particuliers (B2C) de construire leur rêve : leur maison.

A ce titre, vos principales missions sont les suivantes :

- Découvrir vos clients, les conseiller et les accompagner tout au long de leur projet : de sa conception jusqu'à la contractualisation en vous appuyant entre autres sur notre bureau d'études, nos outils informatiques (logiciel de conception 3D, de chiffrage, show-room numérique, etc.), et notre réseau d'artisans et de fournisseurs locaux.
- Être le garant de la satisfaction de vos clients en délivrant une prestation de vente sur-mesure et complète grâce à votre expertise commerciale et technique jusqu'à la signature du contrat : vous déterminez les besoins de vos clients, vous réalisez vos plans, vous chiffrez vos projets ;
- Entretenir votre réseau de prescripteurs, développer le parrainage auprès de vos clients, approfondir votre connaissance du tissu local, être reconnu(e) auprès des acteurs de la construction afin de réaliser vos objectifs de chiffre d'affaires ;
- Connaître les réglementations en matière de construction et d'aménagement ;
- Passer le relai à votre conducteur de travaux pour la mise en œuvre opérationnelle de votre projet.

Afin de vous aider à réaliser votre objectif de ventes mensuelles, nous mettons à votre disposition l'ensemble des moyens nécessaires à votre réussite (CRM, outils de parrainage, etc.). Vous serez formé(e) à nos méthodes et à nos outils. Une équipe support vous accompagnera.

Qualifications

Vous bénéficiez idéalement d'une expérience similaire réussie de la vente de maisons individuelles ou vous avez à tout le moins une culture du milieu du bâtiment et devez à minima démontrer votre succès dans la vente aux particuliers.

Vous avez le sens de l'esthétique et êtes créatif pour proposer des solutions optimales et séduisantes.

Vos qualités d'écoute et de négociation se doublent d'une très bonne organisation personnelle de votre travail.

Vous partagez nos valeurs professionnelles à savoir la bonne foi, la compétence, l'innovation et l'esprit de service. Vous avez un profond respect du client conjugué à un esprit conquérant.

Organisme employeur
MAISONS ERICLOR

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACTIVITÉS DES SOCIÉTÉS
HOLDING

Lieu du poste
37261, TOURS, TOURS, France

Salaire de base
40000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication
7 octobre 2024 à 13:02

Valide jusqu'au
06.11.2024

Si vous vous reconnaissez comme une personne expérimentée possédant d'excellentes qualités relationnelles et dotée d'une réelle autonomie avec une capacité d'analyse vous permettant de travailler sur des projets plus ou moins complexes avec de multiples interlocuteurs, alors ce poste peut être fait pour vous.

Logiciels utilisés : CEDREO, Pack Office Outlook, logiciels internes.

Rémunération : Fixe + variable entre 40 K€ et 70 K€

Avantages :

- 1 demi-journée par mois offerte
- Téléphone portable
- Ordinateur portable
- Plateforme d'avantages (cinéma, voyages, etc.)

Tous nos postes sont ouverts aux personnes en situation de handicap.