



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-d'affaires-en-usinage-f-h>

Chargé d’Affaires en Usinage F/H

Description

Mission principale :

- Le Chargé d'affaires en Usinage a pour mission de développer et gérer un portefeuille clients dans le domaine de l'usinage de précision. Il représente la société **FAVRE** sur le terrain, pilote la relation client de bout en bout et veille à transformer les opportunités commerciales en succès industriels.

Son objectif prioritaire : Assurer la satisfaction client et contribuer ainsi à une croissance solide du chiffre d'affaires et de la rentabilité de l'entreprise.

Poste :

Rattaché au **Dirigeant**, vous aurez la charge de :

- Prospecter le marché en présentant la société **FAVRE** et son offre technique.
- Identifier et cibler les secteurs en développement, en diversifiant les domaines d'activité et en concentrant les efforts sur les marchés en croissance.
- Déetecter et analyser les besoins clients, proposer des solutions techniques adaptées et chiffrées.
- Rédiger les offres commerciales, assurer leur suivi et négocier leur transformation en commandes fermes.
- Piloter l'exécution des commandes en véritable chef de projet interne, coordonnant les fournisseurs, les équipes de production et le client.
- Garantir la qualité et la conformité des livrables, tout en veillant à la satisfaction totale du client.
- Contribuer à la diversification vers l'export, en valorisant le savoir-faire de **FAVRE** à l'international.

Qualifications

Profil :

- Formation technique Bac+2 minimum (DUT, BTS ou équivalent) en méthodes, industrialisation, productique ou mécanique.
- Expérience en gestion d'industrialisation et/ou gestion d'affaires dans un environnement industriel similaire.
- Un profil technicien méthodes/industrialisation souhaitant évoluer vers une fonction commerciale est particulièrement bienvenu.

Organisme employeur

GK ACTIV'RESSOURCES

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

Lieu du poste

01112, CONDAMINE,
CONDAMINE, France

Salaire de base

28000 € - Salaire de base
35000 €

Date de publication

23 décembre 2025 à 18:03

Valide jusqu'au

17.01.2026

- **Autonomie, dynamisme et goût du terrain sont indispensables pour réussir dans ce poste à fort potentiel d'évolution.**

Compétences et qualités requises :

- **Excellentes compétences relationnelles et sens du service client.**
- **Capacité à présenter une offre commerciale claire et structurée.**
- **Solides aptitudes à la négociation et à la transformation des devis en commandes.**
- **Sens de l'organisation et rigueur dans le pilotage des projets (coordination interne/externe).**
- **Bonne compréhension des procédés d'usinage et de la fabrication mécanique.**
- **Capacité à traduire un besoin client en gamme de fabrication détaillée pour l'atelier.**
- **Maîtrise de l'anglais professionnel (écrit et oral) souhaitée pour accompagner le développement à l'export.**