



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-daffaires-entreprises-agence-entreprise-europe-f-h-2>

## CHARGE D'AFFAIRES ENTREPRISES – AGENCE ENTREPRISE EUROPE F/H

### Description

L' Agence Entreprise Europe, basée à Strasbourg, a développé une approche originale et innovante dans l'accompagnement des PME Allemandes, autrichiennes et suisses (Mittelstand) pour leurs activités en France. Elle est la seule Banque à disposer d'une structure dédiée à cette activité. Depuis sa création en 1998, elle a connu un développement constant de ses activités et a su pleinement profiter d'un marché qui reste très porteur. Son équipe est aujourd'hui constituée de 10 personnes.

Le Chargé d'Affaires Entreprises développe, gère et fidélise un portefeuille de clients et prospects « entreprises ».

Il leur propose, dans le cadre d'une approche globale, les produits et services leur permettant d'optimiser leur gestion courante et les accompagne dans la réalisation de leurs projets, en mobilisant des spécialistes chaque fois que nécessaire.

Il a en charge une zone géographique de prospection en Allemagne sur laquelle il se déplace pour rencontrer clients, prospects et prescripteurs.

Il vise la maîtrise des risques et la rentabilité de son portefeuille.

Par des actions de prospection et d'entrée en relation, il enrichit son portefeuille et contribue au développement commercial de son agence.

### Activités / Tâches spécifiques du poste

Le chargé d'affaires entreprises :

- Prépare, organise et suit son activité commerciale
- Prépare et conduit ses entretiens dans le cadre de déplacements réguliers en Allemagne, en Autriche ou en Suisse selon la zone géographique dont il est en charge
- Prospecte de nouveaux clients
- Entretient et développe un réseau de prescripteurs
- Assure le suivi de la relation
- Analyse les risques, anticipe et gère leur dégradation

### Qualifications

Votre personnalité avant tout. Votre excellent relationnel et votre sens de l'analyse démontrés lors de précédentes missions sur le marché du professionnel ou entreprise. Votre tempérament pro-actif dans vos relations avec vos clients.

### Connaissances et compétences

**Organisme employeur**  
CIC EST

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
AUTRES INTERMÉDIATIONS  
MONÉTAIRES

**Lieu du poste**  
67482, STRASBOURG,  
STRASBOURG, France

**Date de publication**  
29 octobre 2025 à 16:06

**Valide jusqu'au**  
28.11.2025

- **Maîtrise courante de l'allemand (oral et écrit)**
- Maîtrise des techniques de vente et de prospection
- Connaissance des produits et services banque-assurance et financiers
- Maîtrise du risque bancaire
- Analyse financière
- Maîtrise des outils de bureautique (Excel, Word, Powerpoint) et du système d'information du Crédit Mutuel Alliance Fédérale.
- Bonne culture économique et financière

#### **Savoir-être – savoir-faire**

- Ouverture à une approche bi-culturelle « franco-allemande »
- Force de conviction, tempérament commercial et esprit de conquête
- Ecoute, aisance relationnelle
- Bonne communication écrite et orale y compris en allemand
- Opiniâtreté
- Rigueur, organisation et fiabilité
- Bonne capacité d'analyse et réactivité
- Capacité de travail en équipe
- Autonomie