



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-daffaires-f-h-215>

Chargé d'Affaires F/H

Description

Et si vous partiez au Vietnam?

C'est ce qui vous attend si vous relevez le challenge : un secteur porteur, une équipe dynamique, un groupe à dimension internationale qui fait évoluer ses meilleurs talents...

Au sein de la Direction Commerciale d'un groupe international, leader sur son marché, nous vous proposons une expérience unique au sein d'une équipe de vente à taille humaine. Dans une perspective de conquête de nouveaux clients pour développer le chiffre d'affaires, vous proposez nos solutions différenciantes à vos prospects, sur le secteur de la Santé.

Rattaché(e) au Chef Régional des Ventes Grands Comptes, vous prospectez sur un secteur géographique précis : 64 ;40 ;33 ;47 ;24 ;17 ;16 ;79 ;85

Vous êtes en charge de :

Prospecter de nouveaux clients sur les marchés dont vous êtes responsable

Identifier les besoins des prospects et préconiser les services les plus appropriés

Élaborer les offres (technique et tarifaire) et mener à bien les négociations avec les prospects

Accompagner la mise en place du service chez nos clients Pour atteindre vos objectifs, vous bénéficiez :

D'un PC portable et d'un outil Pricing pour réaliser des devis en ligne D'un parcours

d'intégration de 4 semaines D'une formation complète sur nos produits et services

D'un coaching sur les techniques de vente au sein de la Sales Academy Elis D'un

management de proximité D'une animation commerciale continue (Concours,

Voyages, Carte Cadeaux...). Votre Package : une rémunération à la hauteur de

vos objectifs, vous bénéficiez :

D'un PC portable et d'un outil Pricing pour réaliser des devis en ligne D'un parcours

d'intégration de 4 semaines D'une formation complète sur nos produits et services

D'un coaching sur les techniques de vente au sein de la Sales Academy Elis D'un

management de proximité D'une animation commerciale continue (Concours,

Voyages, Carte Cadeaux...). Votre Package : une rémunération à la hauteur de

vos objectifs, vous bénéficiez :

D'un PC portable et d'un outil Pricing pour réaliser des devis en ligne D'un parcours

d'intégration de 4 semaines D'une formation complète sur nos produits et services

D'un coaching sur les techniques de vente au sein de la Sales Academy Elis D'un

management de proximité D'une animation commerciale continue (Concours,

Voyages, Carte Cadeaux...). Votre Package : une rémunération à la hauteur de

vos objectifs, vous bénéficiez :

D'un PC portable et d'un outil Pricing pour réaliser des devis en ligne D'un parcours

d'intégration de 4 semaines D'une formation complète sur nos produits et services

D'un coaching sur les techniques de vente au sein de la Sales Academy Elis D'un

management de proximité D'une animation commerciale continue (Concours,

Voyages, Carte Cadeaux...). Votre Package : une rémunération à la hauteur de

vos objectifs, vous bénéficiez :

D'un PC portable et d'un outil Pricing pour réaliser des devis en ligne D'un parcours

d'intégration de 4 semaines D'une formation complète sur nos produits et services

D'un coaching sur les techniques de vente au sein de la Sales Academy Elis D'un

management de proximité D'une animation commerciale continue (Concours,

Voyages, Carte Cadeaux...). Votre Package : une rémunération à la hauteur de

vos objectifs, vous bénéficiez :

D'un PC portable et d'un outil Pricing pour réaliser des devis en ligne D'un parcours

d'intégration de 4 semaines D'une formation complète sur nos produits et services

D'un coaching sur les techniques de vente au sein de la Sales Academy Elis D'un

management de proximité D'une animation commerciale continue (Concours,

Voyages, Carte Cadeaux...). Votre Package : une rémunération à la hauteur de

vos objectifs, vous bénéficiez :

Organisme employeur

ELIS

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES SOCIÉTÉS
HOLDING

Lieu du poste

33063, BORDEAUX, BORDEAUX,
France

Date de publication

29 septembre 2025 à 17:06

Valable jusqu'au

29.10.2025

Qualifications

Nous recherchons un profil orienté business, ayant à cœur d'atteindre ses objectifs pour débloquer ses primes et gagner le voyage offert pour le meilleur de l'équipe.....en 2025 ce sera le Vietnam!

Vous voulez tenter votre chance ? N'hésitez plus et à vos CV, nous serons ravis d'échanger sur le poste et les perspectives d'évolution au sein d'un groupe international en croissance continue, dynamique et porteur de valeurs fortes !