



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-daffaires-f-h-282>

CHARGE D'AFFAIRES F/H

Description

Votre rôle :

- Prospector et développer une clientèle d'industriels (grands groupes, ETI, PME...), en identifiant de nouveaux clients stratégiques et en créant des partenariats durables.
- Fidéliser les clients existants, comprendre leurs enjeux et proposer des solutions sur-mesure pour devenir un interlocuteur incontournable.
- Concevoir et mettre en oeuvre des plans d'action commerciaux personnalisés avec les équipes techniques et supports.
- Apporter conseil et expertise technique pour garantir le succès des projets.
- Assurer le suivi complet des contrats : livraison, recouvrement, service après-vente.

Qualifications

Vous disposez d'une expérience commerciale réussie en B2B, idéalement auprès de clients industriels, et vous êtes sensible aux solutions techniques à forte valeur ajoutée.

Dynamique, autonome, organisé(e) et force de proposition, vous souhaitez relever des challenges ambitieux et inscrire votre carrière sur le long terme. Ce poste offre la possibilité de contribuer activement à la croissance d'une entreprise à taille humaine reconnue pour son savoir-faire, tout en évoluant dans un environnement stimulant, collaboratif et valorisant, où votre expertise sera pleinement reconnue.

Organisme employeur
DE GRAËT CONSULTING

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
60159, COMPIEGNE,
COMPIEGNE, France

Date de publication
9 janvier 2026 à 12:03

Valide jusqu'au
08.02.2026