



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-daffaires-f-h-325>

## Chargé d'affaires F/H

### Description

Vos missions :

- Développer, dynamiser et fidéliser un portefeuille clients en cohérence avec les objectifs fixés par la direction
- Prospecter les clients et répondre aux demandes entrantes
- Qualifier les besoins techniques en lien avec les interlocuteurs internes (commercial, chiffrage, qualité, logistique, direction)
- Élaborer et présenter les propositions commerciales en collaboration avec le service chiffrage
- Négocier les conditions des nouveaux contrats ainsi que les avenants
- Organiser les revues de contrat et assurer la bonne tenue des engagements auprès des clients
- Initialiser les gammes de production nécessaires et coordonner les services associés
- Piloter et structurer les projets clients : évaluation du budget, planification, gestion des risques et coordination des ressources internes
- Suivre l'avancement (plannings, budgets, réunions de synchronisation) et assurer un reporting régulier
- Garantir l'image et la représentation de l'entreprise auprès des partenaires et clients

### Qualifications

Profil recherché :

- Expérience confirmée dans une fonction commerciale technique, chargée d'affaires ou gestion de projets en environnement métallurgique,

### Organisme employeur

Hays France

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

ACTIVITÉS DES AGENCES DE PLACEMENT DE MAIN-D'OEUVRE

### Lieu du poste

63430, THIERS, THIERS, France

### Salaire de base

40000 € - **Salaire de base**  
45000 €

### Date de publication

4 mars 2026 à 16:06

### Valide jusqu'au

03.04.2026

chaudronnerie, mécano-soudure ou fabrication industrielle

- Connaissances solides des procédés de soudage (MIG/MAG/TIG), des matériaux métalliques, des contraintes d'assemblage et des gammes de fabrication
- Capacité à analyser une demande technique incluant plans, spécifications, contraintes matière et procédés associés
- Aisance dans les échanges avec des experts internes : production, qualité, chiffrage, méthodes, contrôle
- Maîtrise des techniques de vente et de négociation appliquées à des projets industriels complexes

Ce qui est proposé :

- Contrat en CDI au sein d'une entreprise solide et en développement
- Environnement technique stimulant avec des projets variés
- Perspectives d'évolution interne
- Rémunération selon expérience + avantages internes
- Poste basé en Auvergne (mobilité ponctuelle selon clients)