



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-daffaires-f-h-68>

Chargé d'affaires F/H

Description

Vous êtes en contact direct avec les clients dont vous êtes l'interlocuteur privilégié dans notre structure, par ce fait vous êtes le garant de la gestion durable d'un portefeuille client.

Vous travaillerez en étroite collaboration avec les différents services de l'entreprise (BE, Achats, automatismes, montage).

Au stade de la prospection

- Vous visitez les prospects nouveaux et/ou existants pour capter des appels d'offres majoritairement en France.
- Vous gérer nos communications sur les réseaux, vous êtes à l'écoute des opportunités.

Au stade des devis :

- L'analyse des appels d'offres qui vous seront attribués,
- La création, la définition et l'argumentation des solutions techniques proposées au client en réponse aux exigences du cahier des charges (mémoire technique),
- Le chiffrage de l'offre en collaboration avec les services internes concernés,
- La négociation commerciale aboutissant à la prise de commande,

A réception des commandes,

Vous prenez en charge les affaires dont vous avez la responsabilité en menant le dossier de la réunion de lancement à la recette finale chez le Client et notamment :

- la construction du planning projet,
- la relation client,
- le suivi budgétaire et technique complet du projet intégrant la facturation des différents jalons de l'affaire

Organisme employeur
SN SOCOPRESSES

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
18141, MEHUN SUR YEVRE,
MEHUN SUR YEVRE, France

Date de publication
11 octobre 2024 à 13:02

Valide jusqu'au
10.11.2024

En cohérence avec l'organisation interne, vous intervenez sur :

- le suivi et la validation des études mécaniques, électrotechniques, automatismes, etc... réalisées par les projeteurs affectés à votre affaire,
- La mise au point des machines,
- le suivi du montage et chantier d'installation sur site client,
- Les opérations de SAV ultérieures

Vous pourrez impulser des changements dans un esprit d'amélioration continue, au sein d'une entreprise ouverte à l'innovation !

Les atouts du poste ?

- Une gestion de la relation client stimulante,
- La possibilité d'innover sur chaque dossier et de créer un poste à votre image,
- Des projets industriels motivants sans cesse renouvelés,

Un lien de proximité avec le dirigeant qui vous accordera sa confiance

Qualifications

Pour ce poste, dont la composante gestion client est importante, nous attendons de vous d'excellentes qualités relationnelles, mais également de fortes compétences techniques.

- Vous avez une expérience de 3 ans minimum dans la vente ou la conception mécanique ou automatique d'équipements industriels, idéalement de machines spéciales
- Vous avez déjà géré des projets industriels impliquant de multiples acteurs au sein d'une PME ou d'une organisation matricielle.
- Vous êtes issu.e d'une formation supérieure (idéalement diplôme d'ingénieur à dominante mécanique, ...),
- Vous parlez l'anglais. Vous devez être capable de mener une négociation avec des clients internationaux ...
- Une bonne maîtrise des outils de CAO (type Solidworks) sera appréciée.

Votre personnalité sera aussi un atout important pour ce poste.

- Votre implication sera votre meilleure alliée,

- Curieux et inventif, vous êtes force de proposition,
- Vous savez vous adapter à vos interlocuteurs et faire preuve d'écoute.
- Vous faites preuve d'organisation et de rigueur pour atteindre vos objectifs.

Type de contrat

Recrutement en CDI – temps plein

- Statut cadre – contrat 218 jours
- Rémunération motivante et ajustée selon expérience – prime à l'objectif
- Mutuelle et prévoyance d'entreprise

Lieu de travail principal

Mehun Sur Yèvre (18500), à proximité immédiate de Bourges et de Vierzon – Des déplacements sont naturellement à prévoir pour visiter vos prospects et vos clients.