



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-daffaires-futur-responsable-dagence-f-h>

Chargé d'affaires futur responsable d'agence F/H

Description

Rattaché(e) au **Directeur régional**, le **Chargé d'affaires** aura pour mission principale de **développer les ventes** et d'assurer la **promotion de la gamme de produits** (résidentiel et MGP) sur la région Bourgogne avec une **forte perspective d'évolution vers un poste de Responsable d'Agence**.

Véritable ambassadeur(rice) de la marque, vous veillez à entretenir des relations commerciales durables et de qualité, tout en contribuant activement à la croissance et à la rentabilité du secteur confié.

Missions principales

Développement commercial :

- Prospecter et fidéliser un réseau de clients professionnels (installateurs, exploitants, industriels).
- Identifier et conquérir de nouveaux comptes en les accompagnant dans la montée en compétence sur les produits.
- Promouvoir et vendre l'ensemble de la gamme en respectant les objectifs fixés.
- Assurer la prescription de nos solutions auprès des **bureaux d'études** et des **prescripteurs techniques**.
- Analyser le marché et répondre aux appels d'offres.

Gestion de la relation client :

- Garantir un haut niveau de **satisfaction client** par un suivi attentif et des conseils techniques adaptés.
- Collaborer avec les équipes internes (service client, support technique, logistique) pour assurer la bonne exécution des projets.
- Traiter les éventuels litiges ou retours produits dans un esprit de service.

Suivi et coordination des projets :

- Établir des **prévisions mensuelles de commandes** et suivre les résultats commerciaux.
- Coordonner les chantiers de sous-traitance et participer aux réunions de suivi.
- Apporter un soutien technique et commercial auprès des **prescripteurs, architectes et bureaux d'études**.

Organisme employeur
SOLUSEARCH

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACTIVITÉS DES AGENCES DE
PLACEMENT DE MAIN-
D'OEUVRE

Lieu du poste
21231, DIJON, DIJON, France

Salaire de base
42000 € - **Salaire de base**
48000 €

Date de publication
4 février 2026 à 20:02

Valide jusqu'au
06.03.2026

Localisation

Poste itinérant basé en **région Bourgogne** (départements 21, 71, 58, 89).

Une

présence régulière à l'agence de Dijon

est souhaitée pour maintenir une bonne communication au sein de l'équipe.

Idéalement, entre **Dijon et Chalon-sur-Saône**.

Rémunération attractive: Fixe + Variable déplaçonné + Véhicule de fonction

Qualifications

De formation **Bac+2** à **ingénieur** en **génie énergétique, climatique, électrotechnique ou automatisme**, vous disposez d'une **expérience réussie (8 ans minimum) dans la vente**

de solutions thermiques ou grande puissance, idéalement chez un **fabricant ou comme responsable technique ou responsable SAV**.

Vous maîtrisez les aspects techniques du **génie thermique, de l'hydraulique, de l'électricité, de la régulation** et/ou des **automatismes industriels**.

Commercial(e) de terrain, vous combinez sens du résultat, rigueur et expertise technique pour offrir à vos clients un accompagnement de qualité.

Vos compétences techniques et votre goût du management vous permettent d'évoluer sur le poste de responsable d'agence.

Qualités attendues

- Rigueur, autonomie et sens de l'organisation
- Dynamisme, adaptabilité et ténacité
- Honnêteté, fiabilité et esprit d'équipe
- Curiosité technique et ouverture d'esprit
- Excellent relationnel et sens de la communication