



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-d'affaires-industriel-solution-electronique-f-h>

## Chargé d'Affaires Industriel – Solution Électronique F/H

### Description

**Vous recherchez une opportunité stimulante au sein d'une entreprise à taille humaine et innovante ?** ASICA, spécialisée dans la fabrication de solutions électroniques pour l'industrie, vous ouvre ses portes !

Nous recherchons un.e professionnel.le passionné.e et engagé.e pour le poste de **Chargé.e d'Affaires Industriel**. Vous avez à cœur d'assurer l'interface entre les clients et les services internes, tout en garantissant le bon suivi commercial et technique des projets. En collaboration avec les équipes internes, vous jouerez un rôle central dans le développement et la fidélisation de notre clientèle.

### Activités principales :

Intégré.e à notre service commercial à **Saint-Malo (35)**, vous serez l'interface privilégiée entre nos clients et les différents services de l'entreprise. Vous gérerez et développerez un portefeuille clients en veillant à la satisfaction et à la réussite des projets industriels confiés.

### Gestion de portefeuille client :

- Assurer l'interface entre les clients et les services internes (production, achats, méthodes, qualité, développement)
- Apporter conseils et solutions adaptés aux besoins des clients.

### Développement commercial :

- Accompagner et fidéliser les clients en établissant une relation de confiance.
- Répondre aux appels d'offres en analysant les besoins, chiffrant les projets et élaborant des propositions commerciales.

### Coordination des projets de production :

- Piloter le lancement des nouveaux projets et assurer leur suivi.
- Collaborer avec les équipes internes pour garantir la réussite des projets.
- Suivre les indicateurs de qualité, coûts et délais.

### Reporting et suivi

**Organisme employeur**  
ASICA

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
FABRICATION DE CARTES ÉLECTRONIQUES ASSEMBLÉES

**Lieu du poste**  
35288, ST MALO, ST MALO, France

**Date de publication**  
3 octobre 2025 à 15:06

**Valide jusqu'au**  
02.11.2025

- Assurer une remontée d'informations régulière vers les services concernés.
- Organiser des reportings auprès du/de la responsable commercial-e.

## Qualifications

**Votre profil : nous recherchons une personne passionnée par l'industrie !**

### Formations et expériences :

- Diplôme en électronique ou génie électrique (Bac Pro, BTS, DUT).
- Une première expérience commerciale en milieu industriel est un atout.

### Savoir-faire :

- Maîtrise de l'environnement Office 365 indispensable

Votre plus ?

- Une expérience avec un ERP
- Des compétences en anglais (communication professionnelle)

### Compétences et savoir-être :

- **Communication** – Excellente capacité à transmettre des informations de manière claire et adaptée, avec une écoute active pour comprendre et anticiper les besoins.
- **Travail d'équipe** – Aptitude à fédérer et motiver les équipes, en favorisant la collaboration et la dynamique de projet.
- **Résolution de problèmes** – Analyse rapide des situations, esprit critique et prise de décision efficace pour proposer des solutions adaptées.
- **Adaptabilité** – Capacité à gérer les imprévus avec calme et réactivité dans un environnement en constante évolution.
- **Organisation & gestion du temps** – Priorisation rigoureuse des tâches et efficacité dans la gestion de plusieurs dossiers en parallèle.

### Conditions du poste :

- Contrat à durée indéterminée (CDI) à temps plein, dès que possible.
- Statut non-cadre
- Déplacements ponctuels (1 à 2 j / mois sur grand ouest et RP)
- Télétravail possible 1 par semaine
- Epargne salariale | Mutuelle d'entreprise
- Poste localisé à Saint-Malo (35)

Intégrer un environnement dynamique et stimulant où vos idées et compétences

contribueront à notre stratégie commerciale. Si cette offre correspond à vos attentes et à votre profil, n'hésitez plus, **postulez dès maintenant** en envoyant votre candidature.