



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-daffaires-mecanique-f-h-19>

Chargé d'affaires mécanique F/H

Description

Le chargé d'affaires / ingénieur technico-commercial vend les solutions et services proposés par l'entreprise.

Il accompagne le client dans la définition de son besoin, et propose la solution la plus adaptée en collaboration avec son équipe (chef de projet, BE...).

Missions :

Elabore son argumentaire commercial et technique,

Identifie et analyse les besoins immédiats et futurs des clients,

Conseille les clients sur les caractéristiques techniques des produits et sur leur utilisation,

Adapte son offre en s'appuyant sur sa connaissance du marché, sur les éventuels accords signés et en tenant compte des contraintes d'organisation de l'agence et de l'usine de fabrication,

Elargit la vente en proposant les services de l'entreprise,

Fixe les prix dans le respect des conditions commerciales,

Prospecte des clients cibles et étoffe son fichier client à travers la prospection,

Contribue aux réponses aux appels d'offres,

Conseiller techniquement les clients,

Actualise la connaissance de la gamme de produits,

Valide et participe au développement et au lancement du projet en interne (exigences clients, contraintes normatives (ATEX, CE...), contraintes du site d'installation),

Participer à la création de la documentation ou du matériel de support de vente.

Compétences

Compétences techniques en aéraulique, filtration, traitement de l'air ou mécanique indispensable

Compétences commerciales.

Organisme employeur

Léa Lagarde

Type de poste

Temps plein

Secteur

CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste

59017, ARMENTIERES,
ARMENTIERES, France

Date de publication

3 janvier 2025 à 20:04

Valide jusqu'au

02.02.2025

Qualifications

Bac +5 Ecole d'ingénieur

Expérience d'au moins minimum 4 ans d'expériences

Ou Bac +2 / 3 avec minimum 7 années d'expérience