



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-daffaires-prescripteur-f-h>

## CHARGÉ D’AFFAIRES / PRESCRIPTEUR F/H

### Description

#### Et si votre expertise technique devenait stratégique ?

Dans ce poste, vous êtes plus qu'un simple commercial.

Vous êtes l'élément central du développement d'un fabricant haut de gamme en génie climatique, sur un secteur parisien à très fort potentiel, encore vierge de toute prospection sérieuse.

Prescripteur, ambassadeur, faiseur de deals : vous êtes sur le terrain pour convaincre, faire adhérer, accompagner.

#### Pourquoi ce poste existe-t-il ?

L'agence de Villejuif s'est reconstruite après une période difficile. Aujourd'hui, elle est prête à écrire une nouvelle page.

L'Ouest parisien (75, 78, 91, 92, 95) est un terrain immense, mal exploité jusque-là. Il regorge de bureaux d'études, d'exploitants, d'industriels. Il attend quelqu'un capable de créer une dynamique commerciale à partir de rien, avec de bons outils, une équipe soudée et un management qui fait confiance.

C'est une création de poste. On ne cherche pas un remplaçant. On cherche un pionnier.

### Ce que vous allez faire

Votre quotidien :

- Développer et animer un portefeuille de prescripteurs et d'installateurs (tertiaire et industriel)
- Proposer la meilleure solution technique à vos interlocuteurs
- Visiter, former, accompagner les bureaux d'études, maîtres d'œuvre, exploitants
- Répondre aux appels d'offres avec l'appui de l'équipe sédentaire
- Assurer le lien entre le terrain, les projets et les services internes
- Être présent sur les chantiers clés, des réunions jusqu'à la mise en service
- Suivre vos résultats avec transparence et autonomie

#### Ce poste chez nous, c'est différent :

Ici, on vous donne les moyens. Vous avez un secteur bien défini, un binôme sédentaire dédié, des outils, un CRM, une direction régionale à l'écoute, et surtout :

**Organisme employeur**  
ANTAL INTERNATIONAL

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
AUTRES INTERMÉDIAIRES DU  
COMMERCE EN PRODUITS  
DIVERS

**Lieu du poste**  
94076, VILLEJUIF, VILLEJUIF,  
France

**Salaire de base**  
45000 € - **Salaire de base**  
65000 €

**Date de publication**  
29 septembre 2025 à 19:06

**Valide jusqu'au**  
29.10.2025

la liberté d'organiser votre conquête commerciale.

## **L'environnement humain**

### **L'équipe**

Vous rejoignez une agence de 7 personnes basées à Villejuif. L'équipe est réduite, mais les rôles sont bien huilés et les missions avancent. Technico-commerciaux, logistique, service client : on se connaît, on se parle, on s'entraide.

### **Le manager**

Le Directeur Régional connaît parfaitement le terrain. Il a dirigé des équipes en exploitation et en travaux CVC. Présent tous les 15 jours à l'agence, il fait le point, challenge, et surtout : il laisse de l'espace à ceux qui performant. Clarté, exigence, confiance.

### **L'entreprise**

Fabricant européen de solutions thermiques reconnues (brûleurs, chaudières, PAC, solaire), notre client est à la fois producteur et distributeur. Cela change tout :

Vous êtes connecté à l'outil industriel

Vous influencez les produits

Vous travaillez sur de la qualité, pas du volume

C'est une entreprise où la parole des chargés d'affaires compte, et où les circuits de décision sont courts.

## **Qualifications**

### **Ce qu'on attend de vous**

1<sup>er</sup> mois

Vous vous appropriez le secteur. Vous mappez les prescripteurs et vous rencontrez les partenaires stratégiques.

À 6 mois

Vous êtes identifié sur le terrain. Vos premières affaires sont concrétisées, votre présence est remarquée par les bureaux d'études.

À 12 mois

Vous avez développé un vrai portefeuille, généré des prescriptions, atteint votre objectif de CA, et ouvert la voie à une évolution vers la direction régionale.

### **Ce que vous y gagnez**

Package attractif : fixe 45K€ (possibilité d'ajustement à 50K€ selon profil), variable

à 5K€ + 1,5% de commission sur CA, soit un package global à 60K€

Statut cadre en forfait jours (218 jours) + 10 jours de RTT

Véhicule de fonction avec carte essence

Tickets restaurant ou remboursement des frais

Intégration sérieuse : 1 semaine à Lille, 8 semaines de formation à Colmar sur 1 an, parrainage interne