



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-d'affaires-professionnels-hub-millau-st-affrique-f-h>

## Chargé d’Affaires Professionnels Hub Millau & St Affrique – F/H

### Description

Missions, équipe et environnement de travail, ça donne quoi ?

Première banque de l’Union Européenne, notre Banque Commerciale est au service de plus de 7 millions de clients particuliers et 650 000 clients professionnels (artisans, professions libérales, TPE) en France.

Notre objectif en tant que banque de proximité ? Se rendre disponible pour nos clients à travers notre réseau de 1700 agences en France. Vous rejoindrez le hub de Millau & Saint Affrique, composé de 2 Conseillers Proximité, vous et la Directrice d’Agence.

Vous serez le contact privilégié d’une clientèle de professionnels. Au quotidien, vous serez amené à :

- Fidéliser et développer votre portefeuille grâce à vos conseils avisés et personnalisés ainsi que par vos actions de prospection
- Contribuer à la réalisation du plan d’action commercial de votre agence
- Appliquer la politique de risque et agir dans le respect des intérêts des clients

Véritable partenaire de vos clients, vous les accompagnerez aussi bien à titre professionnel que privé et serez garant de leur satisfaction.

Vous travaillerez du mardi au samedi sur un rythme de 4.5 jours.

Envie d’en savoir plus ? Ariane, chargée d’affaires pro nous parle de son métier en vidéo : interview

Vos perspectives d’évolution ?

Notre objectif en tant qu’employeur responsable ? Vous former et vous accompagner tout au long de votre parcours dans la réussite de vos différentes missions tout en vous permettant de trouver un équilibre entre votre vie professionnelle et personnelle.

Vous développerez votre capacité d’analyse et apprécierez des situations et projets variés. Ces atouts vous ouvriront de nombreuses portes au sein de la Banque Commerciale en France, notamment vers d’autres clientèles (Banque Privée ou Entreprise), des métiers d’expertise ou de management.

### Qualifications

Vous avez un diplôme Bac +2/3, avec au moins 3 ans d’expérience commerciale, dont une en B to B en agence bancaire, avec la gestion d’un portefeuille clients dédié. Vous avez également de bonnes connaissances en analyse financière et maîtrisez les produits et services bancaires à destination des professionnels et des

### Organisme employeur

BNP Paribas

### Type de poste

Temps plein

### Secteur

ACTIVITÉS DE BANQUE CENTRALE

### Lieu du poste

12145, MILLAU, MILLAU, France

### Salaire de base

30000 € - Salaire de base  
41000 €

### Date de publication

3 septembre 2024 à 09:01

### Valide jusqu’au

03.10.2024

particuliers.

Ou vous avez un diplôme Bac +4/5 en Ecole de Commerce ou Université avec une spécialisation Banque, Finance ou Contrôle de gestion ou d'une formation bancaire similaire sur le marché des Professionnels. Vous avez une première expérience commerciale d'au moins 6 mois (stage et alternance inclus) ou une expérience entrepreneuriale.

- Vos expériences précédentes vous ont permis de développer votre écoute et votre orientation client
- Votre capacité à être orienté sur les résultats vous permettra de développer votre agence avec une bonne gestion des risques grâce à votre capacité d'analyse
- L'aisance relationnelle et le goût du contact font partie intégrante de votre personnalité
- Vous aimez les challenges commerciaux et mener des négociations
- Vous êtes reconnu pour votre capacité d'adaptation, d'organisation et de collaboration à toute épreuve