



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-daffaires-technique-et-commercial-f-h-4>

Chargé d'affaires Technique et Commercial F/H

Description

Doté de fortes appétences pour la relation technique et commerciale avec les clients, vous connaissez bien les installations présentes chez vos clients dans le domaine industriel (sites chimiques, traitement des gaz et fumées, dépollution,...) afin de discuter avec eux de nos solutions (systèmes d'injection d'eau et de réactifs avec mise en place de skid de pompage et régulation) pour optimisation de leur process.

Le marché est assez compétitif. Pour cela, une prospection (de 20 à 25% du temps) de nouveaux clients réguliers et suivi est indispensable.

Les dossiers sont très techniques. Pour cela, vous vous coordonnez avec nos services engineering basés en Allemagne (échanges en anglais très réguliers), afin de bâtir une solution SUR MESURE, et en assurez le suivi et la coordination. A l'occasion, vous pouvez participez à la MISE en SERVICE de nos installations (avec un de nos ingénieurs dédiés)

Vous êtes responsable de vos contrats avec les clients. Pour cela, vous êtes apte à NEGOCIER aussi bien avec les clients , qu'avec nos services en Allemagne, au bénéfice du parfait achèvement des contrats (Performance, tenue des délais, relation commerciale)

Vous assurez aussi le suivi plus administratif de vos clients avec nos supports ADV. Bien entendu, l'objectif est aussi d'assurer le développement des ventes dans le domaine dédié

Scope géographique: France, Maghreb

Home Office Possible (Ile de France, et +/- 300 KMs autour)

Qualifications

BAC+3/+5 Technique, vous avez déjà une (des) expérience(s) technique et commerciale confirmée(s) , idéalement dans les segments de marchés visés (chimie, traitement des gaz, incinération,...)

Vous êtes très à l'aise sur un site industriel (discussions des installations avec des responsables techniques , travaux neufs, etc..) , mais aussi capable de défendre les intérêts de la société auprès d'acheteurs (négociation des contrats, coordination des projets, respects des dates d' exécution,...)

Anglais conversationnel nécessaire (Maison mère installée en Allemagne), Rigueur et Proactivité, Bon relationnel et Sens commercial

Déplacements : 25-30% du temps

Organisme employeur
LECHLER FRANCE

Type de poste
Temps plein

Secteur
COMMERCE DE GROS
(COMMERCE
INTERENTREPRISES) DE
FOURNITURES ET
ÉQUIPEMENTS INDUSTRIELS
DIVERS

Lieu du poste
77083, CHAMPS SUR MARNE,
CHAMPS SUR MARNE, France

Salaire de base
50000 € - **Salaire de base**
70000 €

Date de publication
30 octobre 2025 à 16:08

Valide jusqu'au
29.11.2025

Home Office possible