



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-daffaires-vrd-talnia-f-h>

Chargé d'affaires VRD – TALNIA F/H

Description

En tant que chargé d'affaire, votre activité couvre aussi bien le développement des ventes que l'accompagnement des utilisateurs d'une application innovante d'éco-conception routière.

Véritable charnière entre les utilisateurs et le développement technique de l'application, vous connaissez et comprenez les missions au quotidien de vos clients et votre crédibilité « métier » emporte leur adhésion.

Vous jouez **un rôle clé** non seulement dans le **développement commercial** mais **dans l'évolution et l'amélioration continue de notre solution SaaS**, dont vous dessinez le futur.

1. Développement des Ventes :

- Définir et mettre en oeuvre la stratégie de vente de l'application en déclinaison du business plan élaboré par le CEO.
- Identifier et prospecter de nouveaux clients potentiels (B2B).
- Gérer et développer les relations avec les clients existants.
- Analyser les performances commerciales et proposer des actions correctives.
- Rédiger le cahier des charges

1. Fidélisation et Accompagnement des Utilisateurs clients sur la qualité des outils digitaux :

- Assurer le support et l'assistance technique aux utilisateurs de l'application.
- Organiser et animer des sessions de formation et de démonstration.
- Recueillir et analyser les retours des utilisateurs pour améliorer l'application.

1. Évolution de l'Application :

- Collaborer avec l'équipe de développement pour définir les nouvelles fonctionnalités et les améliorations.
- Prioriser les évolutions du produit en fonction des besoins du marché et des utilisateurs.
- Participer à la veille technologique et concurrentielle pour maintenir la compétitivité de l'application.

1. Gestion de Projet :

- Piloter les projets liés au produit, de la conception à la mise en oeuvre.
- Assurer le respect des délais et des budgets alloués.
- Communiquer régulièrement avec les parties prenantes sur l'avancement des projets

Qualifications

Formation minimum : **Bac +3 à Bac +5 en Travaux publics/Génie Civil.**

Expérience en maitrise d oeuvre dau minimum de 3 ans

Compétences Techniques :

ü Connaissances dans un des métiers des travaux publics, préférentiellement dans les **terrassements/travaux routiers.**

ü Bonne compréhension des **concepts de l'éco-conception** et du **développement durable.**

ü Maîtrise des **outils CRM.**

ü **Bonne connaissance des concepts relatifs au digital** et à la gestion de produit, avec des notions très **centrées utilisateurs** (user stories, KPI, usages de navigation, leviers dacquisition, CRM (Customer Relationship Management))

Qualités personnelles :

ü Excellentes capacités de **communication et de présentation.**

ü Sens aigu de l'organisation et gestion des priorités.

ü **Esprit d'initiative et autonomie.**

ü Ouverture desprit et respect.

Modalités dembauche :

• **Mobilité** : disponibilité pour des déplacements réguliers en France et à létranger car développement à **linternational à moyen terme**

• CDI, Poste à pourvoir **début novembre 2024**

- Rémunération à partir de Rémunération brute annuelle : **à partir de 40-45 k selon profil.**
- Opportunités de développement professionnel.
- Environnement de travail **stimulant et innovant.**
- **Télétravail partiel possible.**
- **Cadre de vie exceptionnel** dans la vallée du Grésivaudan, face à la chaine de Belledonne.

Pour postuler avant le 29/09/2024 :

Organisme employeur

Mercato de l'emploi

Type de poste

Temps plein

Secteur

TRAITEMENT DE DONNÉES,
HÉBERGEMENT ET ACTIVITÉS
CONNEXES

Lieu du poste

38229, MEYLAN, MEYLAN, France

Salaire de base

40000 € - **Salaire de base**
45000 €

Date de publication

10 septembre 2024 à 15:01

Valide jusqu'au

10.10.2024