



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-de-clientele-assurance-cyber-sales-manager-f-h>

## Chargé de clientèle Assurance Cyber / Sales Manager F/H

### Description

Dans le cadre d'une création de poste, nous recherchons notre futur **Chargé de clientèle Assurance Cyber / Sales Manager F/H** pour le secteur bordelais / Sud Ouest

Vous rejoindrez ainsi **COGITANDA France**, dont le siège est à Paris et son équipe de 6 personnes. Pour notre filiale française, nous sommes basés à Paris, à Lyon et souhaitons nous implanter à Bordeaux

Nous accompagnons les entreprises et les particuliers dans toutes les problématiques liées aux cyber-risques ; de la prévention aux sinistres.

Grâce à votre passion pour la vente, vous acquérez de nouveaux partenaires commerciaux, vous nouez de nouvelles relations avec des courtiers, et les accompagnez pour un développement d'affaires

- Vous gérez de manière autonome les relations avec les parties intéressées et vous vous imposez comme une personne de contact fiable et compétente
- En tant que professionnel de la vente, vous organisez des formations pour nos courtiers sur notre produit cyber
- Vous activez votre large réseau, participez à des salons et événements de marché, et faites la promotion de COGITANDA et de ses produits
- Vous menez une veille permanente du marché et de la concurrence, et proposez de nouvelles impulsions, des innovations, des meilleures pratiques et des idées d'optimisation

### Ce que nous vous offrons

Une intégration structurée, avec de nombreuses possibilités de développement professionnel et personnel et des formations

- Des processus de prise de décision courts et un environnement où vos idées et votre contribution sont les bienvenues
- Cyber is us. : contribution autonome au développement d'une entreprise internationale dynamique, dans un secteur en pleine croissance avec une réelle perspective d'évolution
- Une rémunération attractive, avec un variable illimité basé sur vos performances

### Qualifications

- Vous avez achevé avec succès votre formation (Bac+3 minimum) dans le secteur de l'assurance
- Dans votre parcours professionnel, vous avez démontré votre enthousiasme pour l'accompagnement des courtiers et la commercialisation de produits d'assurance non-vie

**Organisme employeur**  
COGITANDA FRANCE

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
ACTIVITÉS DES AGENTS ET  
COURTIERS D'ASSURANCES

**Lieu du poste**  
France

**Date de publication**  
8 octobre 2024 à 09:02

**Valide jusqu'au**  
07.11.2024

- Idéalement, vous avez des connaissances en sécurité informatique ou cyber
- Grâce à votre large réseau dans la communauté du courtage, vous êtes proche du client, comprenez ses besoins et recherchez des solutions de manière proactive
- Vous avez un bon niveau d'anglais et avez de solides compétences en communication
- Vous avez une forte affinité pour les médias sociaux et la technologie numérique