



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-de-clientele-assurance-cyber-sales-manager-f-h>

Chargé de clientèle Assurance Cyber / Sales Manager F/H

Description

Dans le cadre d'une création de poste, nous recherchons notre futur **Chargé de clientèle Assurance Cyber / Sales Manager F/H** pour le secteur bordelais / Sud Ouest

Vous rejoindrez ainsi **COGITANDA France**, dont le siège est à Paris et son équipe de 6 personnes. Pour notre filiale française, nous sommes basés à Paris, à Lyon et souhaitons nous implanter à Bordeaux

Nous accompagnons les entreprises et les particuliers dans toutes les problématiques liées aux cyber-risques ; de la prévention aux sinistres.

Grâce à votre passion pour la vente, vous acquérez de nouveaux partenaires commerciaux, vous nouez de nouvelles relations avec des courtiers, et les accombez pour un développement d'affaires

- Vous gérez de manière autonome les relations avec les parties intéressées et vous vous imposez comme une personne de contact fiable et compétente
- En tant que professionnel de la vente, vous organisez des formations pour nos courtiers sur notre produit cyber
- Vous activez votre large réseau, participez à des salons et événements de marché, et faites la promotion de COGITANDA et de ses produits
- Vous menez une veille permanente du marché et de la concurrence, et proposez de nouvelles impulsions, des innovations, des meilleures pratiques et des idées d'optimisation

Ce que nous vous offrons

Une intégration structurée, avec de nombreuses possibilités de développement professionnel et personnel et des formations

- Des processus de prise de décision courts et un environnement où vos idées et votre contribution sont les bienvenues
- Cyber is us. : contribution autonome au développement d'une entreprise internationale dynamique, dans un secteur en pleine croissance avec une réelle perspective d'évolution
- Une rémunération attractive, avec un variable illimité basé sur vos performances

Qualifications

- Vous avez achevé avec succès votre formation (Bac+3 minimum) dans le secteur de l'assurance
- Dans votre parcours professionnel, vous avez démontré votre enthousiasme pour l'accompagnement des courtiers et la commercialisation de produits d'assurance non-vie

Organisme employeur
COGITANDA FRANCE

Type de poste
Temps plein

Secteur
ACTIVITÉS DES AGENTS ET COURTIERS D'ASSURANCES

Lieu du poste
France

Date de publication
8 octobre 2024 à 09:02

Valide jusqu'au
07.11.2024

- Idéalement, vous avez des connaissances en sécurité informatique ou cyber
- Grâce à votre large réseau dans la communauté du courtage, vous êtes proche du client, comprenez ses besoins et recherchez des solutions de manière proactive
- Vous avez un bon niveau d'anglais et avez de solides compétences en communication
- Vous avez une forte affinité pour les médias sociaux et la technologie numérique