



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-de-clientele-assurances-collectives-f-h-2>

Chargé de clientèle - Assurances collectives F/H

Description

Missions :

Vous serez en charge du développement et de la gestion des contrats collectifs (santé, prévoyance, retraite), tout en contribuant activement à la croissance du portefeuille et à la promotion de l'offre du cabinet.

Vos missions principales seront les suivantes :

Développement commercial

- Identifier les opportunités de développement au sein du portefeuille existant.
- Mener les actions de prospection sur des cibles définies.
- Proposer des solutions innovantes et à forte valeur ajoutée.
- Participer activement à la construction du plan commercial.

Gestion et fidélisation du portefeuille

- Assurer un suivi régulier des clients et anticiper leurs besoins.
- Renseigner les outils de gestion du Groupe et des tableaux commerciaux.
- Gérer les renouvellements, renégociations et comptes de résultat.
- Déployer une approche conseil : posture proactive et accompagnement RH.
- Garantir une qualité de service exemplaire et une forte satisfaction client.

Mise en place des dispositifs collectifs

- Piloter les projets de mise en place et d'évolution des contrats.
- Coordonner les échanges avec les assureurs, les clients et les équipes internes.
- Contribuer à la communication vers les salariés (supports, réunions, webinars).

Suivi technique et financier

- Analyser les comptes de résultat et indicateurs de sinistralité.
- Identifier les leviers d'optimisation pour le client.
- Participer à la construction des recommandations techniques.

Organisme employeur

FINAXY GROUP

Type de poste

Temps plein

Secteur

ACTIVITÉS DES AGENTS ET COURTIERS D'ASSURANCES

Lieu du poste

37233, ST PIERRE DES CORPS,
ST PIERRE DES CORPS, France

Date de publication

15 janvier 2026 à 16:03

Valide jusqu'au

06.02.2026

Contribution transversale

- Participer aux actions de cross-selling avec les équipes IARD.
- Partager les bonnes pratiques commerciales et sectorielles.
- Contribuer aux groupes de travail internes sur les offres et méthodologies.

Qualifications

De formation supérieure en Assurance, Gestion, Commerce ou Ressources Humaines, vous justifiez d'une expérience confirmée sur une fonction commerciale ou en conseil en protection sociale (cabinet de courtage, assureur, mutuelle).

Vous disposez d'une parfaite connaissance du marché de l'assurance collective et maîtrisez les fondamentaux contractuels et réglementaires.

Votre capacité à construire une relation durable avec les clients, votre aptitude à détecter, qualifier et conclure des opportunités d'affaires, votre posture de conseil ainsi que votre esprit de conquête seront des atouts pour réussir sur ce rôle.

Doté(e) d'un excellent relationnel, vous êtes reconnu(e) pour votre autonomie, vos aptitudes à la négociation, votre rigueur et sens des priorités.

Poste basé à Saint-Pierre-Des-Corps, 37700.

Des déplacements ponctuels chez vos clients sont à prévoir.