



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-de-clientele-assurances-f-h-8>

CHARGE DE CLIENTELE ASSURANCES F/H

Description

Description de l'entreprise

Premier assureur des professionnels de santé, le groupe MACSF innove depuis toujours grâce à l'implication et l'expertise de ses collaborateurs.

Leader sur son marché avec la confiance de plus d'un million de sociétaires, notre groupe est resté à ses valeurs mutualistes qui font sa force et sa différence. Sans actionnaires ni capital à rémunérer, la MACSF est et protège ses sociétaires sur le long terme.

Pourquoi nous rejoindre ?

- Pour notre raison d'être : « Aux côtés de ses sociétaires, le Groupe MACSF œuvre durablement à l'amélioration de la santé en leur donnant les moyens d'exercer sereinement et en soutenant l'innovation médicale. »
- Pour mettre vos compétences et votre énergie positive au service de tous les professionnels de santé.
- Pour développer votre carrière au sein d'une mutuelle affinitaire solide qui prendra soins de votre talent.
- Pour faire partie d'une entreprise mutualiste à taille humaine (1700 collaborateurs).

Le groupe MACSF est engagé dans une démarche RSE. Nos engagements se déclinent sur deux axes forts : la participation à l'amélioration du système de santé et la lutte contre le dérèglement climatique. La MACSF agit également en faveur de la qualité de vie au travail et la prévention de la santé de ses collaborateurs.

Convaincu ? A vous maintenant de contribuer à améliorer le monde de la santé !

Missions

Afin d'accompagner notre développement, nous recherchons un Chargé de Clientèle en Assurance (F/H) en CDI.

Si vous avez au moins 3 ans d'expérience dans la vente de produits d'assurances professionnels et que vous souhaitez intégrer un groupe à taille humaine (1700 collaborateurs), dédié aux professionnels de santé, cette offre est pour vous.

En tant que commercial itinérant, vous jouez un rôle clé en conseillant nos sociétaires pour les protéger au mieux avec une large gamme de produits.

Organisme employeur

CARREVOLUTIS

Type de poste

Temps plein

Secteur

PROGRAMMATION
INFORMATIQUE

Lieu du poste

01090, CHATENAY, CHATENAY,
France

Date de publication

17 octobre 2025 à 13:06

Valide jusqu'au

16.11.2025

Vos missions :

- Gérer et développer un portefeuille de 1200 sociétaires, avec le soutien d'un manager et des équipes agence.
- Organiser votre emploi du temps, générer votre activité en appelant les clients – sociétaires, réaliser des rendez-vous sur le terrain (12 à 15 RV par semaine)
- Intervenir sur des sujets professionnels et privés : RCP, Prévoyance, Epargne, Retraite, Multirisques pros, IARD, etc.

Votre secteur d'activité ?

Basé sur l'agence de CHATENAY MALABRY, vous vous déplacerez dans tout le département du 92.

Qualifications

Vos missions :

- Gérer et développer un portefeuille de 1200 sociétaires, avec le soutien d'un manager et des équipes agence.
- Organiser votre emploi du temps, générer votre activité en appelant les clients – sociétaires, réaliser des rendez-vous sur le terrain (12 à 15 RV par semaine)
- Intervenir sur des sujets professionnels et privés : RCP, Prévoyance, Epargne, Retraite, Multirisques pros, IARD, etc.

Votre secteur d'activité ?

Basé sur l'agence de CHATENAY MALABRY, vous vous déplacerez dans tout le département du 92.

Ce que vous allez aimer à la MACSF

- Variable moyen de 4k€ brut par an, pouvant être dépassé.
- Primes de participation et d'intéressement (environ 3 mois de salaire).
- PEG et PERCOL abondés.
- Voiture de fonction selon le secteur
- Des outils pour vous faciliter la vie : ordinateur avec signature électronique, téléphone portable...
- Horaires du lundi au vendredi.
- Package attractif : titres-resto à 9,50 euros, avantages sociaux CSE, couverture santé complète.
- Possibilité de convertir vos jours de congés en salaire ou de les épargner sur votre CET
- Challenges pour remporter des voyages en Europe.

Votre accompagnement

Nous vous proposons un parcours de formation de 8 semaines pour maîtriser les codes du monde de la santé, nos produits, outils et démarches commerciales.

Votre équipe

Vous travaillez de manière autonome sous la responsabilité du manager commercial Emilie RENAUD et au sein d'une agence de 10 collègues.