



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-de-clientele-marche-france-solutions-thermiques-baviere-f-h>

Chargé de clientèle marché France – solutions thermiques, Bavière F/H

Description

Notre offre – Pourquoi c'est le bon choix pour votre carrière

- Un salaire attractif entre 30-40.000€ selon profil.
- Un secteur d'avenir : vous aurez la possibilité de participer au développement de l'entreprise sur le marché français.
- Vous ferez partie d'une entreprise internationale. La culture d'entreprise est basée sur l'efficacité et le professionnalisme.
- Votre mission – Ce pour quoi l'on peut compter sur vous
- Vous serez le point contact privilégiés pour les partenaires français: Assistance téléphonique et conseils aux revendeurs français
- Vous soutenez activement le service itinérant des ventes
- Vous serez le maestro de la coordination: Traitement des entrées de commandes, coordination et mise en œuvre des délais de livraison, des factures et des réclamations
- Vous fournirez des documents commerciaux et publicitaire aux revendeurs francophones

Organisme employeur
EUREO HOLDING

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
France

Date de publication
27 août 2024 à 13:02

Valide jusqu'au
26.09.2024

Qualifications

Votre profil – Ce que vous apportez à l'équipe

- Des connaissances linguistiques solides en français et en allemand sont indispensables pour communiquer efficacement.
- Vous justifiez d'une expérience professionnelle d'au moins 5 ans dans un domaine d'activité similaire, démontrant ainsi votre expertise et votre capacité à évoluer dans un environnement commercial exigeant.
- Une formation commerciale est requise pour comprendre les enjeux du marché et répondre aux attentes des clients.
- La maîtrise des outils informatiques tels que SAP, Microsoft Office, Teams et ProAlpha est essentielle pour mener à bien vos missions quotidiennes.
- Vos excellentes compétences en communication et votre capacité à négocier seront des atouts majeurs dans vos interactions avec les clients et les membres de l'équipe.
- Vous êtes reconnu(e) pour votre autonomie et votre orientation vers les objectifs..
- Bien que la connaissance préalable du secteur et des produits soit un avantage, elle n'est pas obligatoire.