



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-de-clientele-particuliers-renfort-tarbes-65-f-h>

Chargé de Clientèle Particuliers Renfort – TARBES (65) F/H

Description

Rattaché/e au Directeur de Centre de profit, vous avez la charge d'analyser les demandes des clients, de coordonner et de valider les réponses en matière de faisabilité et de chiffrage, de participer à la réalisation d'études de conception et à l'optimisation des produits.

Vos missions principales sont :

- Analyser et suivre les demandes exprimées par les différents clients.
- Définir la faisabilité et la rentabilité du projet en vous appuyant sur les équipes.
- Conseiller les clients.
- Suivre l'état d'avancement des projets.
- Gérer la sous-traitance éventuelle (rédaction des appels d'offres, sélection des partenaires).
- Être force de propositions pour l'évolution des axes technologiques, les investissements nécessaires en matière de ressources humaines ou techniques.
- Prospecter et être présent/e sur le terrain afin de développer l'activité machines.
- Assurer le lien avec les autres services (commercial, production, service technique client, financier, RH, ...).

Poste Cadre en CDI – Des déplacements réguliers en France et en Europe inhérents au poste sont à prévoir.

Rémunération selon profil et expérience (fixe + partie variable) – intéressement – véhicule de fonction.

Qualifications

Le profil type ? Il n'y en a pas !

Organisme employeur
Dogfinance

Type de poste
Temps plein

Secteur
PROGRAMMATION
INFORMATIQUE

Lieu du poste
65440, TARBES, TARBES, France

Date de publication
25 septembre 2024 à 13:02

Valide jusqu'au
25.10.2024

Nous recherchons avant tout une personne proactive, prête à se lancer des défis pour développer son réseau commercial tout en ayant le sens du service et de la satisfaction client et à cœur de favoriser la recommandation.

Pour cela, être titulaire d'un BAC+2 en commerce et/ou banque-assurances est un atout.

Avoir une connaissance du bassin local et un fort attachement à la région en est un autre.

Et une expérience commerciale de terrain d'au moins 2 ans serait le top.

Compétences

Conseil