



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-de-clientele-professionnels-monteux-f-h>

## CHARGE DE CLIENTELE PROFESSIONNELS – MONTEUX F/H

### Description

#### Poste et missions

Rejoignez notre équipe en tant que **Chargé(e) de Clientèle Professionnels** et vivez une aventure professionnelle passionnante !

#### Au sein de la BPMED, quel sera votre quotidien ?

- Vous accompagnerez au quotidien l'activité et le développement de vos clients professionnels
- En charge de la double relation, vous serez l'interlocuteur privilégié de vos clients en gérant leurs besoins à la fois professionnels et personnels
- Au service des commerçants, artisans, agriculteurs, TPE, professions libérales, vous analyserez leur bilan, étudierez leur besoin de financement et proposerez les solutions digitales et les moyens de paiement adaptés à leur clientèle
- Vous vous appuierez sur des experts pour répondre à leurs besoins spécifiques en matière d'assurance professionnelle
- En tant qu'acteur économique de votre territoire, vous mettrez la proximité au cœur de vos actions en vous déplaçant fréquemment chez vos clients
- Vous représenterez votre établissement dans les différents réseaux professionnel et ferez vivre les partenariats
- Vous participerez aux activités partagées de l'Agence
- Vous développerez vos compétences pour envisager des évolutions vers d'autres métiers au sein de l'Agence

#### Vous aurez l'avantage de :

- Travailler étroitement avec un manager qui favorisera votre développement et renforcera vos compétences pour exceller dans votre domaine
- Bénéficier d'un programme de formation sur mesure, adapté à vos compétences individuelles
- Recevoir un accompagnement et un suivi personnalisé dans votre prise de poste et votre montée en compétences

### Qualifications

#### Quels sont les secrets de votre réussite ?

- Une solide maîtrise des produits et services financiers, avec une capacité à évaluer les besoins spécifiques des clients professionnels
- Une bonne connaissance des techniques de vente, de prescription et d'approche globale
- Un excellent niveau de communication, à la fois verbal et écrit, pour assurer des interactions efficaces
- Un sens commercial développé et un fort esprit d'équipe

**Organisme employeur**  
BPMéditerranée

**Type de poste**  
Temps plein

**Secteur**  
AUTRES ACTIVITÉS DES SERVICES FINANCIERS, HORS ASSURANCE ET CAISSES DE RETRAITE, N.C.A.

**Lieu du poste**  
84080, MONTEUX, MONTEUX, France

**Date de publication**  
8 octobre 2024 à 15:02

**Valide jusqu'au**  
07.11.2024

- La capacité à analyser les données financières, évaluer les risques et recommander des solutions adaptées
- La connaissance des réglementations financières et une stricte conformité à celles-ci
- Des capacités d'organisation et rigueur, essentielles pour réussir dans cette mission

#### **Ce que nous attendons de vous ?**

Vous êtes titulaire d'un diplôme de niveau Bac +2 minimum, tel qu'un BTS Banque ou un BUT Techniques de Commercialisation. Vous possédez une expérience avérée sur le marché des professionnels ou vous avez au moins 3 ans d'expériences significatives en tant que Chargé(e) de Clientèle Particuliers.

Au sein de la BPMED, nous sommes en quête de personnalités qui partagent nos valeurs et aspirent à mettre leurs compétences au service de nos clients.