



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-de-developpement-commercial-en-iard-f-h>

CHARGE DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL EN IARD F/H

Description

Nous recrutons un CHARGE DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL EN IARD F/H pour un de nos clients, une société proposant des assurances à des professionnels de l'immobilier.

Poste

MISSIONS DÉFINIES POUR CE POSTE DE CHARGE DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL F/H :

- Consolider et accompagner la stratégie de l'entreprise par une politique de développement commercial adaptée, tout en respectant les procédures de commercialisation
- Aménager et construire l'offre dans le respect des Plans Stratégiques de l'entreprise
- Être en veille concurrentielle pour assurer et conquérir des parts de marché
- En qualité de Chargé(e) de Développement Commercial Assurances, vous promouvez l'offre d'assurance et de courtage de en développant une relation commerciale de qualité avec les dirigeants et collaborateurs des cabinets immobiliers clients, ainsi que l'ensemble des acteurs du marché de l'immobilier

Vous êtes notamment en charge de :

- Contribuer fortement au développement des produits d'assurance proposés par le Groupe en fonction des orientations stratégiques, du plan marketing et des objectifs annuels.
- Conquérir de nouveaux clients.
- Instaurer une relation de proximité avec les professionnels de l'immobilier en les accompagnant tout au long de la vie de leurs contrats d'assurance.
- Assurer l'information et la formation des clients dans le cadre de réunions « terrain », de réunions institutionnelles ou de salons, afin de communiquer sur l'offre produits.
- Contribuer à la mise en place d'une politique de prévention des risques, en intervenant auprès des sociétaires pour l'animation d'une démarche préventive.
- Assurer la veille concurrentielle terrain et remonter vers la direction toutes les informations susceptibles d'influencer le positionnement stratégique ou marketing de l'offre produits du Groupe.
- Assurer le reporting de l'activité tant sur le plan quantitatif que qualitatif dans le cadre des objectifs annuels.

Qualifications

Organisme employeur
DIGITAL STAFFING FRANCE

Type de poste
Temps plein

Secteur
CONSEIL POUR LES AFFAIRES
ET AUTRES CONSEILS DE
GESTION

Lieu du poste
06088, NICE, NICE, France

Date de publication
2 décembre 2025 à 12:03

Valide jusqu'au
24.12.2025

Profil recherché

De formation minimum Bac+2/3 en Assurance et/ou Immobilier, Technico Commercial ou formation professionnelle équivalente, vous possédez une expérience confirmée de commercial itinérant en IARD pour une clientèle de professionnels entreprise, idéalement dans le secteur de l'immobilier.

Nous recherchons un(e) candidat(e) dynamique et orienté(e) résultats, disposant d'une forte aisance relationnelle et d'un vrai sens de l'écoute client.

Au-delà de l'autonomie requise, ce poste demande des qualités d'organisation, de persévérance, de rigueur et une forte conscience professionnelle car le/la candidat(e) opérera en home office et demeurera idéalement dans la zone concernée.

100% télétravail + déplacements.

Salaire: 40k€-42k€ + variable annuel max. 15k€

Avantages:

22 RTT – 25 CP –

Prise en charge de la mutuelle et prévoyance 100 % par l'employeur

Supplémentaire retraite prise en charge à 100%

Accès au CSE

Chèques vacances

Tickets restaurant

BIENVENUE CHEZ DIGITAL STAFFING FRANCE

Qui sommes-nous, DSF ?

Digital Staffing France est un cabinet de conseil RH et cabinet de recrutement spécialisé dans l'emploi durable (CDI).

Outre les compétences techniques, nous attachons beaucoup d'importance aux compétences comportementales, clés de l'épanouissement dans l'entreprise et de la bonne intégration au sein de l'entreprise. Ces compétences seront analysées tout au long du process de recrutement.

Votre talent, vos motivations et vos besoins d'épanouissement sont nos priorités pour générer l'Emploi Durable !

Ce poste vous intéresse ? Postulez et nous reviendrons vers vous dans les 48h

