



<https://latribunelibre.com/emploi/charge-de-developpement-commercial-evenementiel-f-h>

Chargé de Développement Commercial Evénementiel F/H

Description

Le château de Vaux-le-Vicomte recherche son.sa futur.e commercial.e événementiel.

Rattaché(e) au Responsable Commercial, vous développez les relations avec les agences événementielles, les conciergeries, les entreprises en France et à l'international. Vous assurez un rôle d'ambassadeur de la marque VLV en externe.

Vous serez en charge des missions suivantes :

- Développement du rayonnement et de l'image de VLV en France et à l'international en vous rendant à certains salons/ workshops/ démarchages en fonction de la stratégie commerciale

Vos principaux clients seront les entreprises locales Ile-de-France, les agences réceptives, les professionnels de l'évènementiel, les conciergeries de palace...

- Développement du portefeuille client.
- Participation à l'élaboration de la stratégie commerciale et en assurer la veille
- Création de supports de promotion en fonction des clients et des marchés
- Vous participez à la création d'offres marketing et commerciales pour rendre Vaux-le-Vicomte plus attractif vis à vis de vos cibles
- Organisation d'éductours
- Participation aux visites de repérage
- Suivi et bilan de vos actions
- Assurer un suivi à travers notre C.R.M
- Vous pourrez être amené de façon ponctuelle à participer à la coordination d'évènements

Qualifications

Qualifications :

- Formation supérieure (Bac + 2) Marketing/commercial/Evènementiel + expérience confirmée dans la vente si possible dans le secteur évènementiel.

Compétences

- Bilingue anglais obligatoire (une langue supplémentaire serait un atout : chinois, russe, arabe)
- Une connaissance du paysage événementiel et des lieux de réception
- Maîtrise du Customer Relationship Management, HUBSPOT souhaitée

Organisme employeur
SCI VALTERRE

Type de poste
Temps plein

Secteur
GESTION DES SITES ET MONUMENTS HISTORIQUES ET DES ATTRACTIONS TOURISTIQUES SIMILAIRES

Lieu du poste
77269, MAINCY, MAINCY, France

Salaire de base
37000 € - **Salaire de base**
39000 €

Date de publication
21 octobre 2025 à 17:07

Valide jusqu'au
20.11.2025

Aptitudes

- Organisé(e), rigoureux(se), méthodique, vous êtes doté(e) d'un bon esprit d'analyse.
- Autonome
- Aisance relationnelle et appétence pour la relation client
- Vous appréciez et maîtrisez la négociation
- Tempérament de challenger
- Bonne compréhension des enjeux logistiques et opérationnels des évènements
- Force de proposition pour développer de nouvelles opportunités

Modalités de travail :

- Rémunération selon profil
- CDI, statut cadre, forfait jours 218/an
- Nombreux déplacements à prévoir

Avantages :

- 1/2 13ème mois
- Primes en fonction de critères ou d'atteinte d'objectifs fixés par la Direction et du résultat financier de l'entreprise en fin d'année
- Invitations pour vos proches afin de venir sur le domaine durant la période d'ouverture